

Bericht über das dritte Quartal 2003

Inhaltsverzeichnis

Lagebericht.....	2
Geschäftsverlauf und Auftragslage	2
Umsatzerlöse	3
Ertrag	4
Kapitalmarktpräsenz und Aktienentwicklung.....	5
Aktionärsstruktur.....	6
Wesentliche Vorgänge nach Ende des Berichtszeitraumes	6
Ausblick.....	7
Erläuternde Anhangangaben	8
Vergleichbarkeit	8
Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden	9
Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem 30. September 2003.....	9
Segmentberichterstattung	10
Umsätze geographisch.....	10
Langfristiges Vermögen geographisch.....	11
Umsätze nach operativen Bereichen	11
Operatives Ergebnis I	11
Operatives Ergebnis II	12
Mitarbeiter	12
Meldepflichtige Wertpapiergeschäfte und Bezugsrechte	12
Accounting Principles Board 28	12
Konzern-Bilanz	13
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung	14
Konzern-Kapitalentwicklung	15
Konzern-Kapitalflussrechnung	16

Lagebericht

Geschäftsverlauf und Auftragslage

Das dritte Quartal des Jahres 2003 verlief im Rahmen der Erwartungen auf dem saisonüblichen niedrigeren Niveau. In den Frühlings- und Sommermonaten werden Dienstleistungen der Call Center regelmäßig weniger nachgefragt als im ersten und vierten Quartal eines Jahres. Daraus resultiert ein deutlicher Rückgang an umgesetzten Telefonminuten. Dies hängt bei InfoGenie auch mit den rückläufigen Zahlen an verkaufter Software und Spielen zusammen. Im telefonischen Support dieser Produkte liegt einer der Schwerpunkte der Geschäftstätigkeit des Konzerns.

Die InfoGenie Europe AG hat daher die Vertriebsaktivitäten massiv vorangetrieben. Die Bemühungen richteten sich vor allem auf den B2B-Bereich (Expert Services) sowie auf das Outsourcing von Call Center-Leistungen. Es gelang, eine nennenswerte Anzahl bestehender Verträge zu erweitern sowie neue Kunden zu gewinnen.

Im Bereich der Expert Services sind vor allem die Internet-Rechtsberatungsportale www.lexetius.com und www.rechtplus.de zu nennen. Daneben wurden ein substantieller Vertrag mit der Pointsoft GmbH, einem Anbieter von technischem Support für Computerspiele, sowie der erste Projektauftrag im Bereich der so genannten Outbound-Dienste (also aktive Kundenansprache) geschlossen.

Bei den Media Services ist vor allem die neue Zusammenarbeit mit www.Bild.de hervorzuheben, einem der führenden deutschsprachigen Internetportale.

Das Aufsetzen der notwendigen Prozesse erfordert allerdings in allen Fällen einen zeitlichen Vorlauf, so dass mit neuen Umsätzen erst im Laufe des vierten Quartals zu rechnen ist. Dies betrifft sowohl den klassischen Bereich der Expert Services (also das Geschäftskunden-Modell) als auch die Media Services, die sich vor allem an Endkunden orientieren. Das Verhältnis der generierten Umsätze beträgt nach wie vor ca. 80:20 (Expert Services zu Media Services).

In Großbritannien haben Nachverhandlungen mit dem Großkunden Norwich Union zu einem Erfolg geführt. Die Leistungen von InfoGenie sind ein essentieller Bestandteil der Marketingstrategie von Norwich Union, einer der größten privaten Krankenkassen Großbritanniens. Es konnten daher langfristige Verträge geschlossen werden, die das entsprechende Risiko der Abhängigkeit für InfoGenie reduzieren. Die üblichen schwachen Sommermonate sowie der Verlust eines Kunden haben dazu geführt, dass die britische Tochter im dritten Quartal das Ziel knapp verfehlt hat, schwarze Zahlen zu schreiben. Sowohl für das vierte Quartal als auch für das Jahresergebnis Großbritannien insgesamt kann daher nicht mehr mit einem positiven Ergebnisbeitrag gerechnet werden. Allerdings wird mit Nachdruck daran gearbeitet, weitere Kunden zu gewinnen. Dazu wird auch die Unterstützung der deutschen Sales Force eingebracht.

Bei den neuen Töchtern InfoGenie Global GmbH und Crosskirk S.L. kam es zu einem deutlichen Abschwung. Die deutschen Gesetzesänderungen in Bezug auf die 0190-Telefonnummern kamen in Umfang und Geschwindigkeit unerwartet. Dies führte zu einer

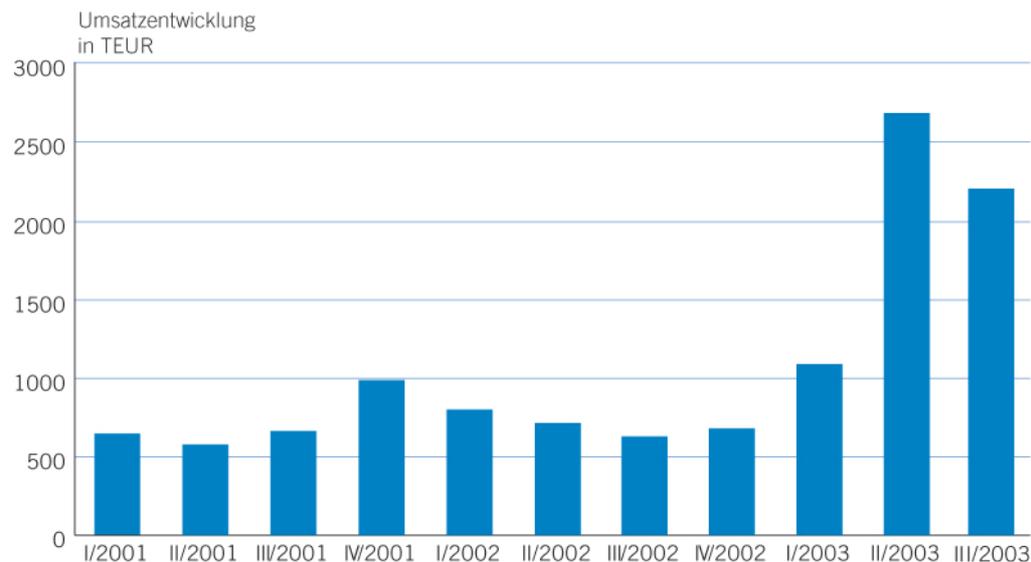
signifikanten Korrektur beim Umsatz. Die zu Jahresanfang abgegeben Prognosen haben sich daher in keiner Weise erfüllt. Es wird alles unternommen, um die Auswirkungen zu kompensieren.

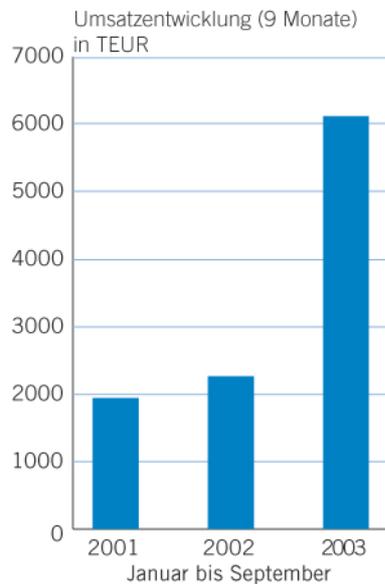
Wie schon im Vorquartal weist die InfoGenie Europe AG erneut die Zahlen für das eigentliche Kerngeschäft und den erweiterten Konzern getrennt aus. Durch die Einbringung der neuen Töchter (InfoGenie Global GmbH, Crosskirk S.L.) zum Jahresanfang wäre ansonsten keine Vergleichbarkeit zum Vorjahr mehr gegeben. Das Kerngeschäft entspricht demzufolge dem um die beiden Neuzugänge „bereinigten“ Konzern.

Umsatzerlöse

Wegen der Konsolidierung der Töchter InfoGenie Global GmbH und Crosskirk S.L. ist kein direkter Vergleich zum Vorjahresquartal möglich. Durch eine Segmentierung (Konzern / Kerngeschäft ohne neue Töchter) soll im Folgenden eine bessere Vergleichbarkeit hergestellt werden.

Insgesamt hat der Konzern von Juli bis September TEUR 2.256 umgesetzt, was im Vergleich zum Vorjahreszeitraum einer rechnerischen Steigerung von 241% entspricht (VJ: TEUR 661). Ohne Einbeziehung der neuen Töchter erhöhte sich der Umsatz um 36% auf TEUR 896, was insbesondere auf die Tätigkeit in Deutschland zurückzuführen ist (+60% auf TEUR 688). Die britische Tochter InfoGenie Ltd. verzeichnete dagegen einen Umsatzrückgang um 10% auf TEUR 208.



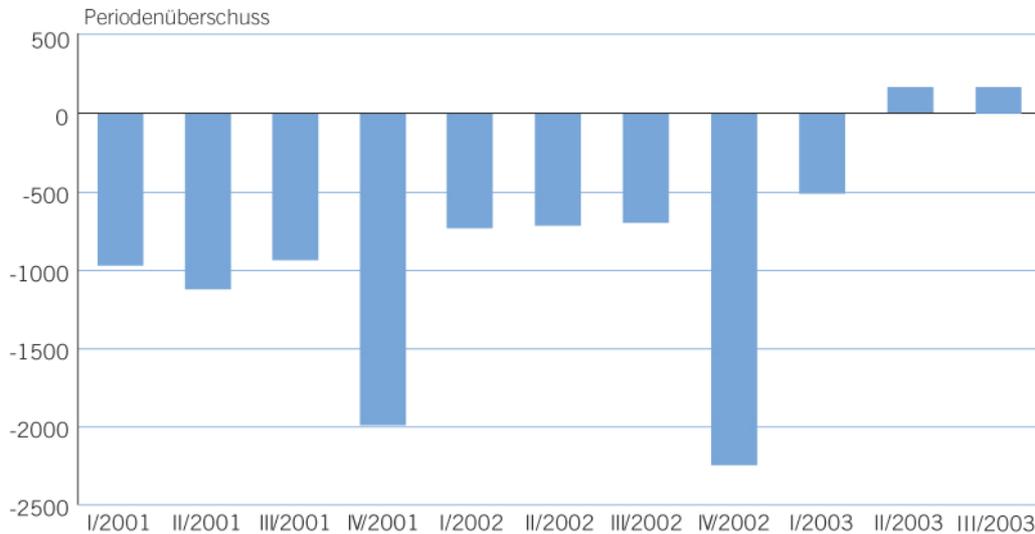


Bezogen auf die ersten neun Monate des Jahres 2003 erlöste die Gruppe insgesamt TEUR 6.138. Gegenüber dem Vorjahreszeitraum entspricht dies einer Steigerung um 169% (Vj: TEUR 2.280). Ohne die neuen Töchter lag der Umsatz mit TEUR 2.691 rund 18% über dem Vergleichswert des Vorjahres.

Ertrag

Nachdem der Konzern im zweiten Quartal die Wende geschafft hat, konnte im umsatzschwächeren dritten Quartal das Betriebsergebnis sogar nochmals leicht gesteigert werden. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) beträgt TEUR 108 (Vorjahresquartal: TEUR -599), beim Ergebnis vor Steuern (EBT) weist die InfoGenie Europe AG ein Plus in Höhe von TEUR 110 aus, nachdem das Minus im dritten Quartal des Vorjahres noch bei TEUR -597 lag. Schließlich beläuft sich das Periodenergebnis ebenfalls auf TEUR 110 (Vj: TEUR -609).

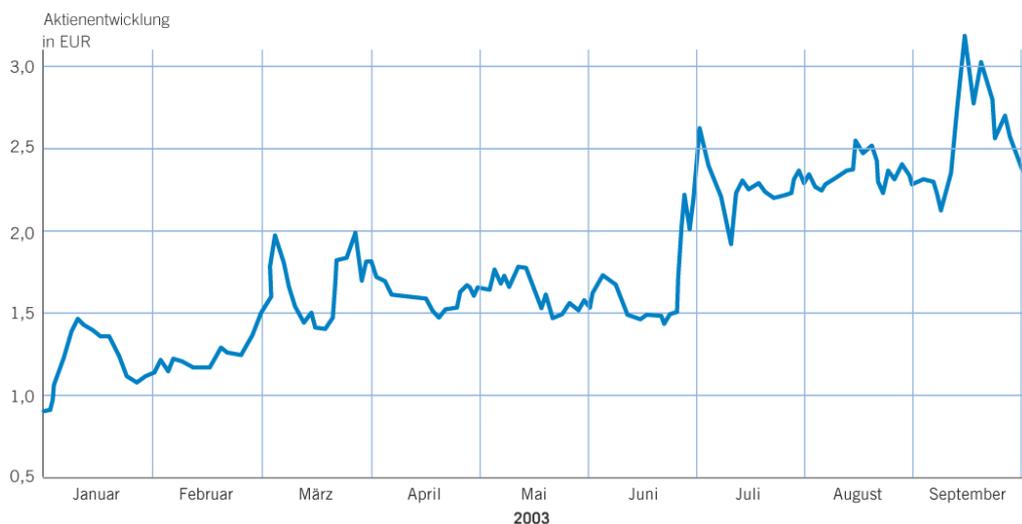
In Bezug auf die ersten neun Monate des Jahres 2003 hat der Konzern konsequent weiter darauf hin gearbeitet, das Minus zu verringern und zum Jahresende den break even zu erreichen. Das Periodenergebnis beläuft sich von Januar bis September auf TEUR -204 (Vj: TEUR -1.831), das Minus sank also um 89%.



Kapitalmarktpräsenz und Aktienentwicklung

Im dritten Quartal haben sich die Aktienmärkte weiter erholt. Die Entwicklung der InfoGenie Europe AG begleitete diese Kursgewinne überproportional. Allerdings war das Papier dabei extrem volatil.

Nach einer Veröffentlichung in der Zeitschrift „Der Aktionär“ geriet die Aktie ins Blickfeld vieler Anleger, die Umsätze erreichten Rekordniveau. Der Kurs bewegte sich zwischen 1,90 und 3,19 Euro (16.9.), bevor die Aktie wieder nachgab und am 30.9.2003 bei 2,46 Euro notierte. Gegenüber dem Vorquartal (Schlusskurs 30.6.2003: 2,20 Euro) betrug die Performance damit knapp 12 %.

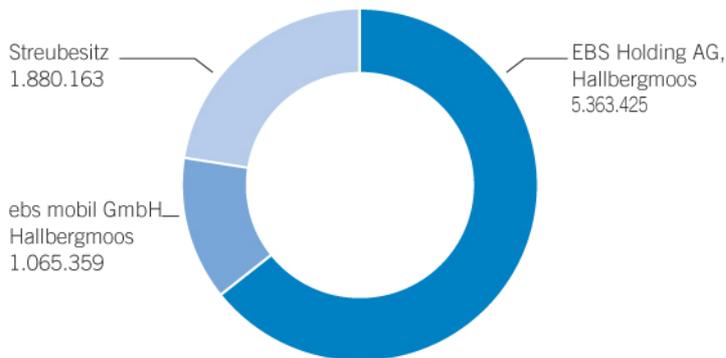


Aktionärsstruktur

Die Aktionärsstruktur hat sich zugunsten des Streubesitzes verändert, nachdem die ebs Holding AG sich von 13,72 % der Aktien der InfoGenie Europe AG getrennt hat. Damit stellt sich die Aktionärsstruktur nunmehr wie folgt dar:

- ebs Holding AG, Hallbergmoos: 64,55 Prozent (5.363.425 Aktien)
- ebs Mobil GmbH, Hallbergmoos: 12,82 Prozent (1.065.359 Aktien)
- Streubesitz: 22,63 Prozent (1.867.020 Aktien)

Aktionärsstruktur



Wesentliche Vorgänge nach Ende des Berichtszeitraumes

Aufgrund der geänderten gesetzlichen Rahmenbedingungen hat der Vorstand beschlossen, die mit dem Eigentum an der Crosskirk S.L. verbundenen Kosten und unternehmerischen Risiken zu reduzieren. Die Gesellschaft wurde daher am 28. Oktober 2003 an die MarketTel Ltd., Großbritannien, verkauft. MarketTel betreibt Telefonabrechnungssysteme und hat sich verpflichtet, den zwischen der InfoGenie Global GmbH und der Crosskirk S.L. bestehenden Lizenzvertrag auch weiterhin zu erfüllen. Die Vereinbarung gilt bis zum Jahre 2006. Der Käufer zahlt im vierten Quartal 2003 garantiert TEUR 240 an die InfoGenie Europe AG.

Die operativ nicht mehr tätige italienische Tochtergesellschaft InfoGenie Italia S.r.l. wurde als Mantel für TEUR 25 verkauft. Der Eintrag ins Handelsregister steht noch aus. Die eingeleitete Liquidation der Tochtergesellschaft InfoGenie France S.L. in Frankreich dauert an, hier stehen noch Unterschriften aus. Die Liquidation wird im vierten Quartal wirksam.

Am 25. November 2003 wurde beim Handelsregister Berlin die Kapitalerhöhung aus genehmigtem Kapital gegen Sacheinlage eingetragen. Das Grundkapital erhöht sich durch die Einbringung der Netsales GmbH, München, und der Click2Pay GmbH, München, um insgesamt EUR 2.225.000 auf 10.533.947.

Ausblick

Das Unternehmen führt weitere Gespräche über Kooperationen und Partnerschaften in verschiedenen Bereichen. Da die gesamtwirtschaftliche Situation und die gesetzlichen Rahmenbedingungen bei den Mehrwertdienste-Telefonnummern die bisherigen Planungen unterlaufen, bemüht sich der Vorstand auch um die Erschließung neuer Geschäftsfelder.

Der Konzern hat bereits per Ad hoc-Meldung am 31. Oktober 2003 mitgeteilt, dass im Gesamtjahr zwar eine deutliche Steigerung des Umsatzes sowie schwarze Zahlen zu erwarten sind, allerdings gehen wir nicht mehr davon aus, dass dies in der ursprünglich kommunizierten Höhe stattfinden wird. Nach aktuellen Prognosen wird sich der Umsatz insgesamt auf etwa 10 Millionen Euro belaufen und konzernweit ein Gewinn vor Steuern ausgewiesen werden.

Berlin, den 28. November 2003

Thomas Dehler
Vorstand

Jochen Hochrein
Vorstand

Erläuternde Anhangangaben

Vergleichbarkeit

Aufgrund der zum 24. März 2003 erfolgten Erstkonsolidierung der Gesellschaften InfoGenie Global GmbH, Hallbergmoos, sowie Crosskirk S.L., Palma de Mallorca (Spanien) und des damit erweiterten Konsolidierungskreises ist die Finanz-, Ertrags- und Vermögenslage des Konzerns zum 30. September 2003 sowohl gegenüber den ersten neun Monaten des Vorjahres, gegenüber dem Vorjahresquartal als auch gegenüber dem Bilanzstichtag des vorangegangenen Geschäftsjahres (31. Dezember 2002) nur bedingt bzw. nur eingeschränkt vergleichbar. Gemäß SFAS 141.49 geht bei unterjährigem Unternehmenserwerb nur der Teil der Aufwendungen und Erträge in die Konzerngewinn- und Verlustrechnung ein, der während der Konzernzugehörigkeit entstanden ist. Der Teil des Jahresüberschusses, der vor der Konzernzugehörigkeit (also im vorliegenden Fall vor dem 24. März 2003) erwirtschaftet wurde, wird Teil des konsolidierungspflichtigen Eigenkapitals.

Im Rahmen der Beschlussfassung zur Einbringung der InfoGenie Global GmbH wurde beschlossen, dass das Gewinnbezugsrecht der InfoGenie Europe AG dieser bereits für Gewinne ab dem Berichtsjahr 2002 zusteht. Eine Ausschüttung der bei der InfoGenie Global GmbH thesaurierten Gewinne 2002 (TEUR 1.841) ist bis dato noch nicht erfolgt. Aus der Kapitalkonsolidierung der InfoGenie Global GmbH ergibt sich der ausgewiesene Geschäfts-/Firmenwert.

In den sonstigen betrieblichen Erträgen und Aufwendungen (TEUR -275) für den Zeitraum der ersten neun Monate des Jahres 2003 (Vorjahr: TEUR 114) sind Beträge enthalten, die die üblichen Kosten übersteigen. Hierbei handelt es sich im Wesentlichen um Aufwendungen für die Durchführung der Kapitalmaßnahmen, für die Börsenbetreuung, für die Prospekterstellung und für die Handelbarmachung der Aktien (insgesamt rd. TEUR 186).

Im Quartalsabschluss zum 30. September 2003 hat die erfolgte Beschlussfassung der ordentlichen Hauptversammlung vom 25. Juni 2003 mit der zwischenzeitlichen Eintragung des Gewinnabführungsvertrages im Handelregister München (23. September 2003) insofern Berücksichtigung gefunden, als aufgrund des beschlossenen Ergebnisabführungsvertrages zwischen der InfoGenie Europe AG und der InfoGenie Global GmbH (mit Wirkung ab 1. Januar 2003) bei der InfoGenie Global GmbH zum 30. September 2003 aufgrund der Organschaft keine Steuerbelastungen gegeben sind.

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Im Rahmen des Quartalsabschlusses zum 30. September 2003 wurden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden befolgt, wie im letzten Konzernabschluss (31. Dezember 2002) bzw. im entsprechenden Vorjahreszeitraum (1. Januar 2002 bis 30. September 2002).

Zum 1. Januar 2003 wurden die zum 31. Dezember 2002 noch in den Konsolidierungskreis einbezogenen Tochtergesellschaften InfoGenie France S.A.R.L., Paris (Frankreich), und InfoGenie Italia S.r.l., Mailand (Italien) aufgrund der im 1. Quartal 2003 beschlossenen Liquidation und aufgrund der vollständigen Einstellung Ihrer Geschäftstätigkeiten endkonsolidiert. Die Endkonsolidierung erfolgte auf Wertbasis der letztmaligen Einbeziehung dieser Gesellschaften in den Konzernabschluss. Unter Berücksichtigung der Wertverhältnisse zum Konsolidierungszeitpunkt entsteht zum 1. Januar 2003 ein Endkonsolidierungserlös in Höhe von rund TEUR 12. Die noch zu erwartenden Liquidations- bzw. Abwicklungskosten wurden zum 30. September 2003 als Rückstellung (rd. TEUR 27) erfasst.

Gemäß HGB werden latente Steuererstattungsansprüche auf Verlustvorträge nicht in der (Konzern-)Bilanz ausgewiesen, weil die erwarteten Steuererstattungen als nicht realisiert gelten. Nach US-GAAP werden diese Arten künftiger Steuerminderungsansprüche aktiviert. Ihr Wert ist jedoch abhängig davon, mit welcher Wahrscheinlichkeit die Verlustvorträge in der Planungsperiode verwendet werden können, d.h. mit späteren zu versteuernden Gewinnen verrechnet werden können. Die InfoGenie Europe AG hat entsprechend der Unsicherheit bezüglich der Realisierbarkeit dieser Verlustrückträge (Wahrscheinlichkeit <50 %) die aktiven latenten Steuern sowohl zum 31. Dezember 2002, als auch zu den Quartalsstichtagen 31. März 2003, 30. Juni 2003 und 30.

September 2003 vollständig wertberichtigt. Die InfoGenie Europe AG schließt nicht aus, dass in zukünftigen Quartalen eine ausreichend sichere Wahrscheinlichkeit zur Nutzung der Verlustvorträge und somit zur Aktivierung von latenten Steuern gegeben sein kann. Unter den Forderungen und Verbindlichkeiten aus dem Verbundbereich sind Forderungen und Verbindlichkeiten betreffend Gesellschaften aus dem Konzernkreis der Konzernmutter ebs Holding AG ausgewiesen. Forderungen und Verbindlichkeiten der Gesellschaften innerhalb des Unterkonzerns der InfoGenie Europe AG wurden konsolidiert.

Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem 30. September 2003

Die InfoGenie Europe AG will sich durch Zukäufe verstärken und erweitert das Geschäftsmodell um den Bereich Internet-Zahlungssysteme. Wie in der Ad-hoc-Mitteilung vom 31. Oktober 2003 bereits dargelegt, sollen zunächst die beiden Gesellschaften Netsales GmbH sowie Click2Pay GmbH in die InfoGenie Europe AG unter Ausnutzung des genehmigten Kapitals eingebracht werden. Die Netsales vermarktet erfolgreich Werbeflächen auf einem namhaften Internet-Portal. Die Click2Pay verfügt über eine exklusive Lizenz am gleichnamigen Internet-Bezahlsystem, das als Micro- und Macro-Payment-Lösung für europäische Händler und große Internet-Portale im Auftrag der ebs Holding AG durch die Wire Card AG entwickelt wurde. Beide Gesellschaften sind in Form einer Kapitalerhöhung im Gesamtvolumen von TEUR 2.225 – basierend auf den

Vorstandsbeschlüssen vom 19. September 2003 und vom 24. Oktober 2003 mit den bereits erfolgten Zustimmungen des Aufsichtsrats – eingebracht worden. Die Eintragung der Ausnutzung des genehmigten Kapitals und die damit in Zusammenhang stehende Kapitalerhöhung von EUR 8.308.947 um EUR 2.225.000 auf EUR 10.533.947 ist mit Datum 25. November 2003 im Handelsregister erfolgt. Sofern die Handelbarmachung der aus der Kapitalerhöhung resultierenden Aktien noch vor Anfang Dezember 2003 erfolgen kann, können in Bezug auf den Börsenprospekt von Anfang Juni 2003 weitere wesentliche Kosten zur Börsenzulassung der geschaffenen Aktien bei der Gesellschaft vermieden werden.

Des Weiteren wurde, um unternehmerische Risiken im Bereich der Mehrwertdienste-Telefonnummern zu vermeiden, die Crosskirk S.L., Palma de Mallorca, (Tochtergesellschaft der ebs Global GmbH) verkauft. Der ebs Global GmbH verbleiben dennoch reduzierte Einnahmen aus dem Lizenzgeschäft der Software.

Segmentberichterstattung

InfoGenie segmentiert die Umsätze zum Teil nach den Regionen Deutschland, Großbritannien und (ab 24. März 2003) Spanien, als auch zum Teil nach operativen Bereichen. Bezüglich der Region Spanien wurden aufgrund der Erstkonsolidierung die von der spanischen Crosskirk S.L. erzielten Umsatzerlöse anteilig im ersten Quartal 2003 und ab dem zweiten Quartal vollumfänglich berücksichtigt. In den ersten neun Monaten des Jahres 2003 erzielte die Crosskirk S.L. Umsatzerlöse in Höhe von insgesamt TEUR 5.035. Davon wurden TEUR 3.447 im Rahmen der Erstkonsolidierung in der Konzerngewinn- und Verlustrechnung – TEUR 155 in I/2003, TEUR 1.932 in II/2003 und TEUR 1.360 in III/2003 - berücksichtigt. Dies ist in der Segmentberichterstattung entsprechend berücksichtigt. Die im Bereich Spanien enthaltenen Umsätze werden zwar rechtlich der spanischen Crosskirk S.L. zugeordnet, sie werden jedoch weltweit getätigt.

Umsätze geographisch

Die Umsätze der InfoGenie-Gruppe entfallen auf folgende Regionen:

Region	I.-III. Quartal 2003	I.-III. Quartal 2002	3. Quartal 2003	3. Quartal 2002
Deutschland	1.909	1.425	688	431
Großbritannien	782	855	208	230
Spanien	3.447	0	1.360	0
Gesamt	6.138	2.280	2.256	661

Alle Angaben in TEUR

Langfristiges Vermögen geographisch

Das langfristige Vermögen der InfoGenie-Gruppe entfällt zum 30. September 2003 auf folgenden Regionen:

Region	30. September 2003	30. September 2002
Deutschland	4.773	1.481
Großbritannien	172	666
Spanien	497	0
Gesamt	5.442	2.147

Alle Angaben in TEUR

Umsätze nach operativen Bereichen

Die Umsätze der InfoGenie-Gruppe entfallen auf folgende operative Bereiche:

	I.-III. Quartal 2003	I.-III. Quartal 2002
Telefonservice	2.216	2.227
Internet-Bezahlservice	3.503	34
Sonstiges	419	19
Umsätze netto	6.138	2.280

Alle Angaben in TEUR

Operatives Ergebnis I

(vor anteiligen allgemeinen Kosten und vor anteiligen Verwaltungskosten)

Die operativen Ergebnisse der InfoGenie-Gruppe (vor anteiligen allgemeinen Kosten und vor anteiligen Verwaltungskosten) entfallen auf folgende operative Bereiche:

	I. - III. Quartal 2003	I. - III. Quartal 2002
Telefonservice	845	948
Internet-Bezahlservice	897	16
Consulting	185	0
Sonstiges	121	9
Operatives Ergebnis I	2.048	973

Alle Angaben in TEUR

Operatives Ergebnis II

(nach anteiligen allgemeinen Kosten und nach anteiligen Verwaltungskosten)

Die operativen Ergebnisse der InfoGenie-Gruppe (nach anteiligen allgemeinen Kosten und nach anteiligen Verwaltungskosten, bei entsprechender prozentualer Umlage) entfallen auf folgende operative Bereiche:

	I. - III. Quartal 2003	I. - III. Quartal 2002
Telefonservice	-147	-1.779
Internet-Bezahlservice	-156	-31
Consulting	-31	0
Sonstiges	-20	-18
Operatives Ergebnis II	-354	-1.828

Alle Angaben in TEUR

Mitarbeiter

Zum Stichtag 30. September 2003 waren im Konzern 33 Mitarbeiter beschäftigt. Davon waren 10 Mitarbeiter bei der Crosskirk S.L., 2 Mitarbeiter bei der InfoGenie UK Ltd. und 21 Mitarbeiter bei der InfoGenie Europe AG beschäftigt. Im Vorjahr waren noch 34 Mitarbeiter für die Gruppe tätig.

Meldepflichtige Wertpapiergeschäfte und Bezugsrechte

Die InfoGenie Europe AG sowie die Tochtergesellschaften haben zum Berichtsstichtag 30. September 2003 keine Aktien am Unternehmen gehalten. Daher werden im Umlaufvermögen der Gesellschaft keine Aktienbestände ausgewiesen.

Meldepflichtige Wertpapiergeschäfte wurden von Mitgliedern des Vorstands und des Aufsichtsrates im Berichtszeitraum nicht getätigt.

Bezugsrechte von Organmitgliedern oder anderen Mitarbeitern der InfoGenie Europe AG oder ihrer Tochtergesellschaften bestanden zum Berichtsstichtag nicht.

Accounting Principles Board 28

Der Konzernquartalsabschluss zum 30. September 2003 wurde in Übereinstimmung mit den Accounting Principles Board (APB) 28 „Interim Financial Reporting“ der US-GAAP erstellt. Soweit Ergänzungen durchführbar waren, wurden darüber hinaus auch die Deutschen Rechnungslegungsstandards (DRS) berücksichtigt.

Consolidated Balance Sheet

Konzernbilanz

Assets	Aktiva	Quartalsbericht (Stichtag aktuelles Quartal) Quarterly Report (Date of current quarter)	Abschluss (Stichtag letzter Jahresabschluss) Annual Report (Date of last annual report)
(€)	(€)	30.9.2003	31.12.2002
Current assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände		
Cash and cash equivalents	Liquide Mittel	334.778,35	294.228,37
Trade accounts receivable	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	4.542.936,14	301.942,37
Accounts receivable due from related parties	Forderungen im Verbundbereich	596.264,77	0,00
Inventories	Vorräte	17.564,27	0,00
Prepaid expenses and other current assets	Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	26.031,83	147.757,46
Other marketable securities	Wertpapiere		
OTHERS	UBRIGE	0,00	151.487,02
Total current assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	5.517.575,36	895.415,22
Non current assets	Langfristige Vermögensgegenstände		
Property, plant and equipment	Sachanlagevermögen	588.819,84	610.038,05
Intangible assets	Immaterielle Vermögensgegenstände	79.022,41	129.564,19
Goodwill	Geschäfts- oder Firmenwert	4.354.843,18	0,00
Investments	Finanzanlagen	419.118,48	0,00
Total non current assets	Langfristige Vermögensgegenstände, gesamt	5.441.803,91	739.602,24
Capital deficit	Nicht durch Eigenkapital gedeckter Fehlbetrag	0,00	98.140,39
Total assets	SUMME AKTIVA	10.959.379,27	1.733.157,85
of which short-term	davon kurzfristig	5.517.575,36	895.415,22
Liabilities and shareholders' equity	Passiva	Quartalsbericht (Stichtag aktuelles Quartal) Quarterly Report (Date of current quarter)	Abschluss (Stichtag letzter Jahresabschluss) Annual Report (Date of last annual report)
(€)	(€)	30.9.2003	31.12.2002
Current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Short-term debt and current portion of long-term debt	Kurzfristige Darlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Darlehen	21.248,54	23.110,05
Trade accounts payable	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	2.147.209,11	620.939,92
Accounts payable due to related parties	Verbindlichkeiten im Verbundbereich	630.414,77	62.244,12
Advance payments received	Erhaltene Anzahlungen	0,00	0,00
Accrued expenses	Rückstellungen	1.634.044,17	708.812,84
Other current liabilities	Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	127.672,66	106.298,00
Total current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten, gesamt	4.560.589,25	1.521.404,93
Non-current liabilities	Langfristige Verbindlichkeiten		
Deferred revenues	Umsatzabgrenzungsposten	212.563,93	211.752,92
Total non-current liabilities	Langfristige Verbindlichkeiten, gesamt	212.563,93	211.752,92
Minority interest	Minderheitenanteile		
Shareholders' equity	Eigenkapital		
Share capital	Gezeichnetes Kapital	8.308.947,00	1.058.947,00
Contribution paid toward effecting a capital increase	Zur Durchführung einer beschlossenen Kapitalerhöhung geleistete Einlage	0,00	750.000,00
Additional paid-in capital	Kapitalrücklage	1,00	1,00
Retained earnings / accumulated deficit	Bilanzgewinn / Bilanzverlust (inkl. Gewinnrücklagen)	-2.147.855,78	-1.944.234,05
Accumulated other comprehensive income / loss	Kumuliertes übriges Comprehensive Income	25.133,87	37.145,66
Capital deficit	Nicht durch Eigenkapital gedeckter Fehlbetrag	0,00	98.140,39
Total shareholders' equity	Eigenkapital, gesamt	6.186.226,09	0,00
Total liabilities and shareholders' equity	SUMME PASSIVA	10.959.379,27	1.733.157,85
of which short-term	davon kurzfristig	4.619.556,85	1.577.141,67

Consolidated Income Statement	Konzerngewinn- und Verlustrechnung	Quartalsbericht III/2003	Quartalsbericht III/2002	9- Monatsbericht	9- Monatsbericht
(€)	(€)	01.07.2003 - 30.09.2003	01.07.2002 - 30.09.2002	01.01.2003 - 30.09.2003	01.01.2002 - 30.09.2002
Revenues	Umsatzerlöse	2.256.081,54	661.313,40	6.138.374,84	2.280.725,45
OTHERS	ÜBRIGE	0,00	0,00		0,00
Cost of revenues	Herstellungskosten	-968.581,17	-331.563,70	-3.387.885,17	-1.038.924,88
Gross profit	Bruttoergebnis vom Umsatz	1.287.500,37	329.749,70	2.750.489,67	1.241.800,57
Selling and marketing expenses	Vertriebskosten	-64.582,19	-7.982,00	-193.439,21	-71.086,21
General and administrative expenses	Allgemeine Kosten und Verwaltungskosten	-908.954,99	-919.704,00	-2.327.559,43	-2.801.116,79
Research and development	Forschungs- und Entwicklungskosten	0,00	0,00		-37.995,14
Other operating income and expenses	Sonstige betriebliche Erträge und Aufwendungen	-52.872,71	63.498,17	-275.048,57	114.261,17
Amortisation (and impairment) of goodwill	Abschreibungen auf Geschäftswerte	0,00	0,00	0,00	-67.519,02
Depreciation and amortization	Abschreibung auf Sachanlagen (und immaterielle Vermögensgegenstände)	-78.500,45	-64.347,18	-234.853,10	-184.225,64
OTHERS	ÜBRIGE	-75.000,00	0,00	-75.000,00	-22.534,59
Operating result	Betriebsergebnis	107.590,03	-598.785,31	-355.410,64	-1.828.415,65
Interest income and expenditure	Zinserträge / -aufwendungen	2.611,56	2.225,00	9.743,19	13.487,30
Income from investments and participations	Beteiligungserträge				
Income / expenses from associated companies	Erträge / Aufwendungen aus assoziierten Unternehmen				
Foreign currency exchange gains / losses	Währungsgewinne / -verluste				
Other income / expense	Sonstige Erlöse / Aufwendungen				
OTHERS	ÜBRIGE				
Result before income taxes (and minority interest)	Ergebnis vor Zinsen (und Minderheitsanteilen)	110.201,59	-596.560,31	-345.667,45	-1.814.928,35
Income tax	Steuern vom Einkommen und Ertrag	5,66	-11.903,00	142.045,72	-16.096,03
Extraordinary income / expenses	Außerordentliche Erträge / Aufwendungen				
Result before minority interest	Ergebnis vor Minderheitenanteilen	110.207,25	-608.463,31	-203.621,73	-1.831.024,38
Minority interest	Minderheitenanteile				
Net result	Periodenergebnis	110.207,25	-608.463,31	-203.621,73	-1.831.024,38
Net income per share (basic)	Ergebnis je Aktie (unverwässert)	0,01	-0,10	-0,03	-0,29
Net income per share (diluted)	Ergebnis je Aktie (verwässert)	0,01	-0,10	-0,03	-0,29
Weighted average shares outstanding (basic)	Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert)	8.308.947	6.353.683	6.334.588	6.353.683
Weighted average shares outstanding (diluted)	Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert)	8.308.947	6.353.683	6.334.588	6.353.683

ENTWICKLUNG DES KONZERNKAPITALS**CONSOLIDATED STATEMENTS OF SHAREHOLDERS' EQUITY**

für den Zeitraum bis 30. September 2003

CURRENT YEAR TO DATE

		Gezeichnetes Kapital		Zur Durchführung einer beschlossenen Kapitalerhöhung geleistete Einlagen		Kapitalrücklage	Bilanzverlust	Kumulierter übriges Compre- hensive income	Summe Konzern- eigenkapital	Summe voll- ständiges Bilanzergebnis
		Common Stock		Contribution paid toward effecting a capital increase		Additional paid-in capital	Accumulated deficit	other compre- hensive loss	Total share- holders' equity	Comprehensive loss
		Anzahl ausgegebenener Stückaktien	Nennwert	Anzahl ausgegebenener Stückaktien	Nennwert					
		Shares	Amount							
			€		€	€	€	€	€	€
<u>Stand zum 31. Dezember 2001</u>	<u>Balance at December 31, 2001</u>	<u>6.353.683</u>	<u>6.353.683,00</u>	<u>0</u>	<u>0,00</u>	<u>4.142.561,11</u>	<u>-7.442.154,88</u>	<u>-8.440,58</u>	<u>3.045.648,65</u>	
Konzernergebnis 30.09.2002	Net loss 30.09.2002						-1.831.024,38		-1.831.024,38	-1.831.024,38
Summe vollständiges Bilanzergebnis	Comprehensive loss									<u>-1.831.024,38</u>
<u>Stand zum 30. September 2002</u>	<u>Balance at September 30, 2002</u>	<u>6.353.683</u>	<u>6.353.683,00</u>	<u>0</u>	<u>0,00</u>	<u>4.142.561,11</u>	<u>-9.273.179,26</u>	<u>-8.440,58</u>	<u>1.214.624,27</u>	
<u>Stand zum 31. Dezember 2002</u>	<u>Balance at December 31, 2002</u>	<u>1.058.947</u>	<u>1.058.947,00</u>	<u>750.000</u>	<u>750.000,00</u>	<u>1,00</u>	<u>-1.944.234,05</u>	<u>37.145,66</u>	<u>-98.140,39</u>	
Konzernergebnis 30.09.2003	Net loss 30.09.2003						-203.621,73		-203.621,73	-203.621,73
Summe vollständiges Bilanzergebnis	Comprehensive loss							-12.011,79	-12.011,79	<u>-203.621,73</u>
Barkapitalerhöhung	Capital increase by cash	750.000	750.000,00	-750.000	-750.000,00					
Sachkapitalerhöhung	Capital increase by asset	6.500.000	6.500.000,00						6.500.000,00	
<u>Stand zum 30. September 2003</u>	<u>Balance at September 30, 2003</u>	<u>8.308.947</u>	<u>8.308.947,00</u>	<u>0</u>	<u>0,00</u>	<u>1,00</u>	<u>-2.147.855,78</u>	<u>25.133,87</u>	<u>6.186.226,09</u>	

Consolidated Cash Flow Statement

Konzernkapitalflussrechnung

Cash Flow Statement	Kapitalflussrechnung	Kumulierter Zeitraum (aktuelles Geschäftsjahr)	Kumulierter Zeitraum (Vergleichsperiode Vorjahr)
(€)	(€)	Quarterly Report (current year to date)	Quarterly Report (comparative period previous year)
		01.01.2003-30.09.2003	01.01.2002-30.09.2002
Cash flows from operating activities:	Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit:		
Net profit / loss	Jahresergebnis	-203.621,73	-1.831.024,38
Adjustments for:	Anpassungen für:		
Depreciation and amortization	Abschreibungen	234.853,10	251.744,66
Increase / decrease in provisions and accruals	Zunahme / Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	925.231,33	-33.728,46
Other	Sonstige: Comprehensive Income	-12.011,79	0,00
Movements in Trade Payables und Other Liabilities	Veränderung Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen u. sonstigen Passiva	2.114.764,00	
Change in net working capital	Veränderung des Nettoumlaufvermögens	-4.581.610,16	379.068,59
Net cash provided used in operating activities	Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	-1.522.395,25	-1.233.939,59
Cash flows from investing activities:	Cashflow aus der Investitionstätigkeit:		
Purchase of property, plant and equipment *	Erwerb von Anlagevermögen *	-4.937.054,77	-242.356,12
Income from the sale of financial assets	Erlöse aus dem Verkauf von Finanzanlagen	0,00	10.256,02
Repayment of notes receivable	Rückzahlung ausgereicher Darlehen	0,00	255.857,71
Net cash used in investing activities	Cashflow aus Investitionstätigkeit	-4.937.054,77	23.757,61
Cash flows from financing activities:	Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit:		
Proceeds from issuance of share capital	Erlöse aus Eigenkapitalzuführungen	6.500.000,00	0,00
Deposits from short- or long-term loans taken out	Einzahlungen aus der Aufnahme von kurz- oder langfristigen Darlehen	0,00	138.600,00
Cash repayments of amounts borrowed	Auszahlungen aus der Tilgung von Darlehen	0,00	-1.368,69
Net cash provided used in financing activities	Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	6.500.000,00	137.231,31
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	40.549,98	-1.072.950,67
Cash and cash equivalents at beginning of period	Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	294.228,37	1.268.696,97
Cash and cash equivalents at end of period	Finanzmittelfonds am Ende der Periode	334.778,35	195.746,30

* of which in 2003 Goodwill: EUR 4.354.843,18

* davon in 2003 Geschäftswert: EUR 4.354.843,18