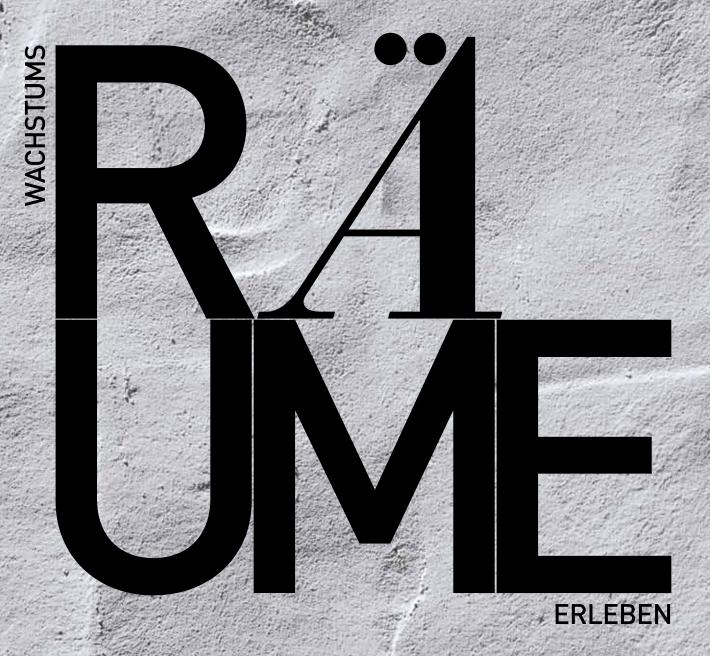
ZWISCHENBERICHT zum 30. September 2012

> Deutsche Wohnen





# KENNZAHLEN 2 ZWISCHENLAGEBERICHT 3 ZWISCHENABSCHLUSS 21 FINANZKALENDER 34 IMPRESSUM 35

Gewinn- und Verlustrechnung	5115	9M/2012	9M/2011
Ergebnis der Wohnungsbewirtschaftung	EUR Mio.	135,4	118,4
Ergebnis aus Verkauf	EUR Mio.	14,6	7,2
Ergebnis aus Pflege und Betreutes Wohnen	EUR Mio.	7,7	7,3
Verwaltungskosten	EUR Mio.	- 25,2	- 23,0
EBITDA	EUR Mio.	151,6	108,8
EBT (bereinigt)	EUR Mio.	60,2	37,6
EBT (wie berichtet)	EUR Mio.	72,5	37,4
Ergebnis nach Steuern	EUR Mio.	50,8	19,7
Ergebnis nach Steuern <sup>2)</sup>	EUR je Aktie	0,43	0,2
FFO (ohne Verkauf)	EUR Mio.	52,4	40,1
FFO (ohne Verkauf) <sup>2)</sup>	EUR je Aktie	0,45	0,4
FFO (inkl. Verkauf)	EUR Mio.	67,0	47,3
FFO (inkl. Verkauf) <sup>2)</sup>	EUR je Aktie	0,57	0,5
Bilanz		30.09.2012	31.12.201
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	EUR Mio.	4.275,0	2.928,
Umlaufvermögen	EUR Mio.	256,6	288,
Eigenkapital	EUR Mio.	1.522,3	1.083,
Nettofinanzverbindlichkeiten	EUR Mio.	2.468,5	1.666,
Loan to Value Ratio (LTV)	in %	56,8	55,
Bilanzsumme	EUR Mio.	4.632,0	3.302,
Aktie		30.09.2012	31.12.201
Aktienkurs (Schlusskurs)	EUR je Aktie	13,67	9,7
Anzahl Aktien	Mio.	146,14	102,3
Marktkapitalisierung	EUR Mio.	1.998	1.00
Net Asset Value (NAV)		30.09.2012	31.12.201
EPRA NAV	EUR Mio.	1.694,1	1.211,
EPRA NAV	EUR je Aktie	11,594	11,8
Marktwerte		30.09.2012	31.12.201
Fair Value Immobilien <sup>5)</sup>	EUR Mio.	4.204	2.89
Fair Value je m² Wohn- und Nutzfläche <sup>5)</sup>	EUR pro m²	914	94

# ZWISCHENLAGEBERICHT

# Portfolio

Unser Portfolio hat sich zum 30. September 2012 gegenüber dem 30. September 2011 wie folgt verändert:

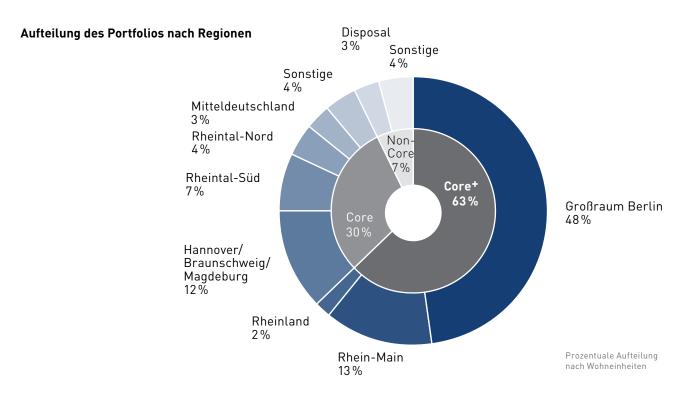
	30.09.2012			30.09.2011		
Wohnen	Wohn- einheiten Anzahl	Fläche in Tm²	Anteil am Gesamt- bestand in %	Wohn- einheiten Anzahl	Fläche in Tm²	Anteil am Gesamt- bestand in %
Strategische Kern- und Wachstumsregionen	68.024	4.144	93	45.337	2.750	91
Core+	46.228	2.756	63	36.798	2.205	74
Core	21.796	1.388	30	8.539	545	17
Non-Core	5.140	330	7	4.327	265	(
Gesamt	73.164	4.474	100	49.664	3.015	100

Nach der Erstkonsolidierung der BauBeCon Bestände (rund 23.350 Wohneinheiten) zum 1. September 2012 ist die Anzahl der Wohneinheiten im Vergleich zum Vorjahresstichtag deutlich angestiegen. Mit der Übernahme der BauBeCon Bestände wurde gleichzeitig die bisherige Portfolioclusterung um das Cluster Coreterweitert.

Die folgende Übersicht zeigt das Portfolio zum 30. September 2012 mit Vertragsmiete- und Leerstandsangaben:

		30.09.2012				
	Wohn- einheiten	Anteil am Gesamt- bestand	Vertrags- miete <sup>1]</sup>	Leerstan		
Wohnen	Anzahl	in %	in EUR/m²	in %		
Strategische Kern- und Wachstumsregionen	68.024	93	5,62	2,		
Core+	46.228	63	5,82	1,		
Core	21.796	30	5,22	2,		
Non-Core	5.140	7	4,76	8,		
Gesamt	73.164	100	5,56	2,		

 $<sup>^{1)}</sup>$  vertraglich geschuldete Miete der vermieteten Wohnungen durch die vermietete Fläche



Im Cluster Core+ haben wir die dynamischsten Märkte mit starkem Mietenwachstum zusammengefasst:

	30.09.2012					
	Wohn- einheiten	Anteil am Gesamt- bestand	Vertrags- miete <sup>1)</sup>	Leerstand		
Wohnen	Anzahl	in %	in EUR/m²	in %		
Core+	46.228	63	5,82	1,		
Vermietungsbestand	42.779	58	5,84	1,		
Einzelprivatisierung	3.449	5	5,68	6,		
Großraum Berlin	35.282	48	5,58	1,		
Vermietungsbestand	33.224	45	5,60	1,		
Einzelprivatisierung	2.058	3	5,16	5,		
Rhein-Main	9.312	13	6,67	3,		
Vermietungsbestand	8.103	11	6,74	2,		
Einzelprivatisierung	1.209	2	6,26	7,		
Rheinland	1.634	2	6,32	2,		
Vermietungsbestand	1.452	2	6,22	2,		
Einzelprivatisierung	182	0	6,87	5,		

Die bisherige Teilregion Frankfurt/Main wird zukünftig mit der Metropolregion Rhein-Main zusammengefasst. Als weitere Metropolregion wird das Rheinland mit Schwerpunkt Düsseldorf ausgewiesen.

Unter den sogenannten Core-Regionen wurden Märkte mit moderat anziehenden Mieten und stabilen Mietentwicklungsprognosen subsumiert:

		30.09.2	2012	
	Wohn- einheiten	Anteil am Gesamt- bestand	Vertrags- miete <sup>1)</sup>	Leerstand
Wohnen	Anzahl	in %	in EUR/m <sup>2</sup>	in %
Core	21.796	30	5,22	2,
Vermietungsbestand	19.324	26	5,20	2,
Einzelprivatisierung	2.472	3	5,37	4,
Hannover/Braunschweig/Magdeburg	9.025	12	5,29	3,
Vermietungsbestand	8.107	11	5,22	3,
Einzelprivatisierung	918	1	5,88	2,
Rheintal-Süd	4.975	7	5,38	1,
Vermietungsbestand	4.653	6	5,37	1,
Einzelprivatisierung	322	0	5,45	8,
Rheintal-Nord	2.962	4	5,11	1,
Vermietungsbestand	2.798	4	5,09	1,
Einzelprivatisierung	164	0	5,63	10,
Mitteldeutschland	2.003	3	5,00	2,
Vermietungsbestand	2.003	3	5,00	2,
Einzelprivatisierung	0	0	0,00	0,
Sonstige	2.831	4	4,98	3,
Vermietungsbestand	1.763	2	5,03	3,
Einzelprivatisierung	1.068	1	4,89	2,

 $^{\rm 1)}$  vertraglich geschuldete Miete der vermieteten Wohnungen durch die vermietete Fläche

Neben der Region Hannover/Braunschweig/Magdeburg weisen wir zukünftig die Region Mitteldeutschland aus. Hierunter entfallen unter anderem Wohnungen in Dresden, Leipzig, Halle und Erfurt.

Von den Wohnungsbeständen im Cluster Non-Core (5.140 Wohneinheiten / 7% des Gesamtbestands) wollen wir uns aus portfoliostrategischen Überlegungen tendenziell trennen:

		30.09.2012				
	Wohn- einheiten	Anteil am Gesamt- bestand	Vertrags- miete <sup>1)</sup>	Leerstand		
Wohnen	Anzahl	in %	in EUR/m²	in %		
on-Core	5.140	7	4,76	8,4		
isposal	2.397	3	4,69	12,6		
onstige	2.743	4	4,83	4,8		

 $<sup>^{1)}</sup>$  vertraglich geschuldete Miete der vermieteten Wohnungen durch die vermietete Fläche

Insbesondere die Wohnungsbestände "Disposal" sollen aufgrund "struktureller" Risiken beschleunigt abverkauft werden.

### Weitere Zukäufe

Am 28. September 2012 haben wir ein Portfolio mit rund 5.100 Wohneinheiten in unseren Regionen Hannover/ Braunschweig/Magdeburg, Mitteldeutschland sowie im Großraum Berlin beurkundet. Der Kaufpreis für das Portfolio betrug rund EUR 234 Mio. bzw. EUR 744 pro m² (Wohn- und Nutzfläche). Die Nettoanfangsrendite (Net Initial Yield), d. h. Vertragsmiete bezogen auf den Bruttokaufpreis, beträgt rund 7,5%. Die Finanzierung erfolgt mit rund EUR 161 Mio. Fremdkapital mit einem Durchschnittszinssatz von rund 3,6%. Die annualisierte FFO-Rendite (vor Steuern) wird rund 9% betragen.

# Erläuterungen zur Ertrags-, Vermögens- und Finanzlage

# **Ertragslage**

Die Geschäftstätigkeit der Deutsche Wohnen umfasst die Vermietung und Bewirtschaftung des vorwiegend eigenen Bestands (Ergebnis aus der Wohnungsbewirtschaftung), den Verkauf von Wohnungen an Selbstnutzer bzw. Kapitalanleger und institutionelle Investoren (Ergebnis aus Verkauf) sowie den Betrieb vollstationärer Pflegeanlagen und Seniorenresidenzen (Ergebnis aus Pflege und Betreutes Wohnen).

Die nachfolgende Übersicht zeigt die Geschäftsentwicklung der ersten neun Monate des Geschäftsjahres 2012 im Vergleich zur Vorjahresperiode:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Ergebnis aus der		
Wohnungsbewirtschaftung	135,4	118,4
Ergebnis aus Verkauf	14,6	7,2
Ergebnis aus Pflege und Betreutes Wohnen	7,7	7,3
Verwaltungskosten	-25,2	-23,0
Sonstige operative Aufwendungen/Erträge	19,1	-1,1
Betriebsergebnis (EBITDA)	151,6	108,8
Abschreibungen	-2,2	-2,5
Finanzergebnis	-76,9	-68,9
Ergebnis vor Steuern	72,5	37,4
Laufende Steuern	-9,2	-2,1
Latente Steuern	-12,5	- 15,6
Periodenergebnis	50,8	19,7

In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres wurde das Periodenergebnis um EUR 31,1 Mio. gegenüber der Vorjahresperiode auf EUR 50,8 Mio. gesteigert. Hierin sind unter anderem einmalige Aufwendungen und Erträge (im Saldo Erträge in Höhe von EUR 12,3 Mio.) enthalten:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Ergebnis vor Steuern	72,5	37,4
Ergebnis aus der Markt- wertanpassung derivativer Finanzinstrumente	0,1	0,2
Einmalige Erträge aus RREEF Vergleich	-20,0	0,0
Transaktionskosten BauBeCon	7,6	0,0
Bereinigtes Ergebnis vor Steuern	60,2	37,6

Die einmaligen Erträge aus dem Vergleich mit der RREEF Management GmbH (RREEF) resultieren aus einer Einigung beider Gesellschaften im Geschäftsjahr 2011 über den Verlustausgleich aus einem Beherrschungsvertrag für die Geschäftsjahre 1999 bis Mitte 2006. Dieser Vergleich stand unter der aufschiebenden Bedingung der Zustimmung der Hauptversammlung der Deutsche Wohnen AG, die im Juni 2012 erfolgte. Der Vergleich ist somit wirksam geworden und RREEF hat wie vereinbart EUR 20,0 Mio. gezahlt.

Im Rahmen des Erwerbs der BauBeCon Gruppe sind zudem einmalige Transaktionskosten angefallen. Sie betreffen im Wesentlichen die Bereitstellungsprovisionen von Brückenfinanzierungen.

Das bereinigte Ergebnis liegt um 60 % bzw. EUR 22,6 Mio. über dem Vergleichswert zum Vorjahr. Diese Steigerung ist zum einen auf ein verbessertes Ergebnis aus der Wohnungsbewirtschaftung (+ EUR 17,0 Mio.) und zum anderen auf ein gestiegenes Verkaufsergebnis (+ EUR 7,4 Mio.) zurückzuführen.

# Ergebnis aus der Wohnungsbewirtschaftung

Der Fokus unserer Geschäftstätigkeit liegt auf der Bewirtschaftung und Entwicklung unseres eigenen Portfolios. Hier verfügen wir über spezifisches Knowhow. Die Märkte, die wir bedienen, sind aus unserer Sicht auch langfristig in erster Linie Vermietungsmärkte. Wir verkaufen Bestände gemäß unserer strategischen Ausrichtung, um unser Portfolio zu entwickeln oder entsprechende Marktopportunitäten zu nutzen.

Die nachfolgende Tabelle stellt das operative Ergebnis (Net Operating Income, NOI) aus der Wohnungsbewirtschaftung in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres im Vergleich zur Vorjahresperiode dar:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Vertragsmieten	164,1	144,7
Nicht umlagefähige		
Betriebskosten	-3,7	-4,4
Inkasso	-1,7	-1,2
Instandhaltung	-21,0	-20,1
Sonstiges	-2,3	-0,6
Ergebnis aus der		
Wohnungsbewirtschaftung	135,4	118,4
Personal- und Sachkosten	-13,6	-12,2
Operatives Ergebnis (NOI)	121,8	106,2
NOI-Marge in %	74,2	73,4
NOI in EUR pro m <sup>2</sup> und Monat <sup>1]</sup>	4,15	3,94
Steigerung in %	5,3	

unter Berücksichtigung der durchschnittlichen Flächen auf Quartalsbasis in der jeweiligen Periode (BauBeCon Flächen nur für einen Monat enthalten)

Die NOI-Marge konnte nochmals auf 74,2 % der Vertragsmieten verbessert werden. Dem Anstieg der Vertragsmieten um EUR 19,4 Mio. steht lediglich ein Anstieg der Kosten von EUR 3,8 Mio. gegenüber, was Ausdruck für eine insgesamt verbesserte Portfolioqualität mit höheren Ergebnispotenzialen ist. Im Vergleich zum Vorjahreszeitraum ist das operative Ergebnis (Net Operating Income, NOI) um 5,3 % auf monatlich EUR 4,15 pro m² gestiegen.

Die nachfolgende Übersicht zeigt die Entwicklung der Vertragsmieten sowie des Leerstands im Like-for-like-Vergleich, d.h. nur für Bestände, die wir in den letzten zwölf Monaten durchgehend bewirtschaftet haben:

	Wohn- einheiten	Vertrags in EU		Entwicklung	Leersi in <sup>o</sup>		Entwicklung
Like-for-like		30.09.2012	30.09.2011	in %	30.09.2012	30.09.2011	in %
Strategische Kern- und Wachstumsregionen							
Vermietungsbestände	40.140	5,73	5,59	2,5	1,5	1,8	-16,
Core+	32.322	5,86	5,69	3,0	1,5	1,7	-11,
Großraum Berlin	24.664	5,60	5,43	3,1	1,1	1,4	-21
Rhein-Main	7.658	6,71	6,54	2,6	2,3	2,5	-8
Rheinland	0	-	_	_	-	_	
Core	7.818	5,25	5,19	1,2	1,6	1,9	- 15
Hannover/Braun- schweig/Magdeburg	0	_	_	_	-	_	
Rheintal-Süd	4.320	5,36	5,30	1,1	1,2	1,8	-33
Rheintal-Nord	2.798	5,09	5,06	0,6	1,3	1,6	- 18
Mitteldeutschland	174	6,09	6,06	0,5	3,0	3,2	-6
Sonstige	526	4,88	4,72	3,4	5,5	4,4	25
Einzelprivatisierung	3.510	5,59	5,54	0,9	6,7	2,2	204
Non-Core	2.433	4,81	4,78	0,6	7,2	7,0	2,
Gesamt	46.083	5,68	5,54	2,5	2,2	2,0	10,

 $^{1)}$  vertraglich geschuldete Miete der vermieteten Wohnungen durch die vermietete Fläche

Die Vertragsmieten im Vermietungsbestand der strategischen Kern- und Wachstumsregionen sind auf Likefor-like-Basis (ca. 40.200 Wohneinheiten) im Jahresvergleich um 2,5 % gestiegen. Diese außerordentlich gute Entwicklung ist im Wesentlichen getragen von stark ansteigenden Mieten aus Neuverträgen (+ 20 % gegenüber den Bestandsmieten). Mietspiegelanpassungen spielen im Vergleich zum Vorjahr in diesem Jahr nur eine untergeordnete Rolle.

Die Leerstandskosten sind im Like-for-like-Vergleich weiter rückläufig; die Leerstandsquote liegt mit 1,5 % im Vermietungsbestand der Kern- und Wachstumsregionen per Stichtag nochmals unter dem Vorjahreswert (1,8 %). Der Anstieg des Leerstands in der Einzelprivatisierung ist beabsichtigt, um die leerstehenden Wohnungen höherpreisig vermarkten zu können.

Die folgende Tabelle zeigt die Entwicklung der Neuvertragsmiete und damit des Mietpotenzials der Core<sup>+</sup>-Vermietungsbestände in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres – ohne BauBeCon.

		30.09.2012		31.12.2011
Wohnen	Neuvermietungs- miete <sup>1)</sup> in EUR/m²	Vertragsmiete <sup>2)</sup> in EUR/m²	Mietpotenzial <sup>3)</sup> in %	Mietpotenzial <sup>3)</sup> in %
Core+ (Vermietungsbestand)	7,14	5,85	22,1	20,4
Großraum Berlin	6,66	5,59	19,1	17,2
Rhein-Main	8,33	6,72	24,0	21,3
Rheinland	8,05	6,21	29,6	13,1

<sup>&</sup>lt;sup>11</sup> vertraglich geschuldete Miete aus neu abgeschlossenen Mietverträgen im preisfreien Bestand, die in 2012 wirksam wurden oder werden

Die durchschnittliche Neuvertragsmiete lag in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres in den Vermietungsbeständen der Core+-Regionen bei EUR 7,14 pro m² und damit rund 22 % oberhalb der aktuellen Vertragsmiete.

Für Instandhaltungen und werterhöhende Investitionen (Modernisierungen) haben wir in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2012 insgesamt EUR 41,1 Mio. aufgewendet (Vorjahreszeitraum: EUR 37,5 Mio.). Die gestiegenen Aufwendungen resultieren aus dem gewachsenen Portfolio.

in EUR Mio. 9M/2012 9M/	2011
Instandhaltung 21.0	
mstandhattang 21,0	20,1
in EUR pro m <sup>2</sup> p. a. 8,59 <sup>1</sup>	8,95 <sup>1)</sup>
Modernisierung 20,1	17,4
in EUR pro m <sup>2</sup> p. a. 8,22 <sup>1</sup>	7,7413
Instandhaltung und Modernisierung 41,1	37,5
in EUR pro m <sup>2</sup> p.a. 16,81 <sup>11</sup>	16,69 <sup>1]</sup>

unter Berücksichtigung der durchschnittlichen Flächen auf Quartalsbasis in der jeweiligen Periode (BauBeCon Flächen nur für einen Monat enthalten), hochgerechnet auf zwölf Monate

Insgesamt liegen die relativen Gesamtaufwendungen in m² pro Jahr in etwa auf Vorjahresniveau. Die Ausgaben für laufende Reparatur/Kleininstandhaltungen liegen in den ersten neun Monaten bei rund EUR 14,5 Mio. (bzw. EUR 5,93 pro m²). Weitere EUR 6,5 Mio. (bzw. EUR 2,66 pro m²) wurden gezielt im Rahmen des Mieterwechsels für Mietsteigerungen eingesetzt. Die Modernisierungen wurden ausschließlich im Core+-Cluster investiert.

<sup>&</sup>lt;sup>2)</sup> vertraglich geschuldete Miete der vermieteten Wohnungen durch die vermietete Fläche

<sup>&</sup>lt;sup>3]</sup> Neuvermietungsmiete im Vergleich zur Vertragsmiete

# Ergebnis aus Verkauf

Die Nachfrage nach Immobilien als Anlageform für Eigennutzer und Kapitalanleger nimmt weiter zu. In den ersten neun Monaten dieses Jahres wurden insgesamt 2.932 Einheiten verkauft, wovon 995 Einheiten dem Jahr 2011 zugerechnet werden müssen.

	Einheiten	Transaktions- volumen	Fair Value	Bruttoma	rge
	Anzahl	in EUR Mio.	in EUR Mio.	in EUR Mio.	in %
Wohnungsprivatisierung	1.590	113,0	83,5	29,5	35
Institutioneller Verkauf	1.342	48,1	46,3	1,8	4
	2.932	161,2	129,8	31,3	24

Von diesen 2.932 Wohnungseinheiten hatten 2.213 Wohneinheiten bereits Nutzen- und Lastenwechsel in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres und sind somit in das Verkaufsergebnis eingeflossen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Erlöse aus Verkäufen	121,8	85,7
Verkaufskosten	-8,1	-5,4
Nettoerlöse	113,7	80,3
Buchwertabgänge	-99,1	-73,1
Ergebnis aus Verkauf	14,6	7,2

In der Wohnungsprivatisierung konnten wir die Erlöse aus Verkäufen gegenüber dem Vorjahreszeitraum von EUR 48,8 Mio. auf EUR 86,6 Mio. steigern und damit die gute Marktlage für uns nutzen.

Im institutionellen Verkauf haben wir uns auf die Bereinigung von Beständen in strukturschwachen Regionen konzentriert und Erlöse in Höhe von EUR 35,2 Mio. (Vorjahr: EUR 36,9 Mio.) erzielt.

# Ergebnis aus Pflege und Betreutes Wohnen

Die KATHARINENHOF® Gruppe betreibt den Geschäftsbereich Pflege und Betreutes Wohnen. Das Geschäftsmodell konzentriert sich vornehmlich auf den Betrieb von Wohn- und Pflegeanlagen in den fünf Bundesländern Berlin, Brandenburg, Sachsen, Niedersachsen und Rheinland-Pfalz. Zum 30. September 2012 bewirtschaftete die KATHARINENHOF® Gruppe 16 Einrichtungen (Vorjahreszeitpunkt: 14), davon befinden sich 13 Einrichtungen im Eigentum der Deutsche Wohnen mit einem Fair Value von EUR 83,4 Mio.

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Erlöse		
Pflege	26,8	25,3
Wohnen	1,5	2,2
Sonstige	2,6	3,0
	30,9	30,5
Kosten		
Pflege- und Verwaltungskosten	-8,0	-8,5
Personalkosten	- 15,2	-14,7
	-23,2	-23,2
Segmentergebnis	7,7	7,3
Zurechenbare laufende Zinsen	-1,9	-2,0
Segmentergebnis nach Zinsen	5,8	5,3

Der Rückgang der Erlöse im Bereich Wohnen ist auf den Verkauf des Betriebs einer Einrichtung im dritten Quartal 2011 zurückzuführen.

Zum 1. Juni 2012 hat die KATHARINENHOF® Gruppe zwei Einrichtungen mit 156 Pflegeplätzen in Leipzig übernommen. Diese werden anfänglich einen EBITDA-Ergebnisbeitrag in Höhe von rund EUR 0,6 Mio. p. a. leisten. Der Kaufpreis der beiden Einrichtungen (ein Betrieb mit Immobilie, ein Betrieb ohne Immobilie) betrug rund EUR 6,4 Mio., sodass sich eine EBITDA-Rendite bezogen auf den Kaufpreis der beiden Einrichtungen von 8,9 % ergibt.

Die Auslastung der Einrichtungen wurde im Neunmonatszeitraum 2012 auf durchschnittlich 97,6 % (Stichtagswert zum 30. September 2012: 98,6 %) gesteigert (Vorjahreszeitraum 2011: 94,6 %; Vorjahresstichtag: 95,2 %).

### Verwaltungskosten

In den Verwaltungskosten sind Personal- und Sachkosten ohne das Segment Pflege und Betreutes Wohnen enthalten. Sie teilen sich in folgende Bereiche auf:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Personalkosten		
Holdingfunktion (Deutsche Wohnen AG)	-5,3	-4,7
Asset Management/Verkauf (Deutsche Wohnen Corporate Real Estate GmbH)	-1,6	-1,7
Property Management (Deutsche Wohnen Management GmbH)	-8,7	-8,3
Summe Personalkosten	- 15,6	-14,7
Sachkosten	-8,6	-8,3
Summe Sach- und Personalkosten	- 24,2	-23,0
Property Management (Fremdverwaltung BauBeCon)	-1,0	0,0
Summe Verwaltungskosten	- 25,2	-23,0

Die Personalkosten sind im Vorjahresvergleich um EUR 0,9 Mio. angestiegen. Der Aufwand für das Property Management stieg geringfügig um EUR 0,4 Mio. auf EUR 8,8 Mio. Die Ausgaben für die Holding stiegen von EUR 4,7 Mio. auf EUR 5,3 Mio. (+EUR 0,6 Mio.).

Setzt man die Personalkosten (Property Management + Holding) zuzüglich der Property-Management-Aufwendungen BauBeCon (für den Monat September 2012) in Beziehung zu den Vertragsmieten, dann ergibt sich ein anderes Bild: Die relativen Kosten bezogen auf die Vertragsmieten sind mit rund 9 % stabil. Nach abgeschlossener Integration bis Mai 2013 wird die Fremdverwaltungsgebühr BauBeCon entfallen – bei im Vergleich geringeren absoluten Personal- und Sachkosten der eigenen Organisation: Wir gehen allein hier weiterhin von Synergien von rund EUR 6 Mio. p. a. mit dem Volljahreseffekt ab 2014 aus.

Die Sachkosten entwickeln sich annähernd auf Vorjahresniveau.

### Finanzergebnis

Das Finanzergebnis setzt sich wie folgt zusammen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Laufende Zinsaufwendungen	-63,1	-59,8
Aufzinsung von Verbindlich- keiten und Pensionen	-8,2	-9,3
Einmalige Finanzierungskosten für BauBeCon Transaktion	-7,1	0,0
Marktwertanpassung der derivativen Finanzinstrumente	-0,1	-0,2
	-78,5	-69,3
Zinserträge	1,6	0,4
Finanzergebnis	-76,9	-68,9

Die einmaligen Finanzierungskosten für die BauBeCon Transaktion entfallen auf eine Bereitstellungsprovision einer Brückenfinanzierung (EUR 3,8 Mio.) sowie auf anteilige Finanzierungsnebenkosten (EUR 3,3 Mio.).

Der Cashflow aus der Wohnungsbewirtschaftung nach laufenden Zinskosten wurde signifikant um EUR 12,2 Mio. bzw. 25% verbessert:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
NOI aus Vermietung	121,8	106,2
Laufende Zinsaufwendungen (ohne Pflege und		
Betreutes Wohnen)	-61,2	-57,8
Cashflow aus der Wohnungsbewirtschaftung	(0./	/0 /
nach laufenden Zinskosten  Zinsratio (x)	1.99	<u>48,4</u> 1.84

Der Deckungsgrad der zu leistenden Zinsaufwendungen

(Zinsratio) hat sich um rund 8% auf ca. 2,0x erhöht.

### Laufende Steuern

Die laufenden Steuern in Höhe von EUR 9,2 Mio. beinhalten EUR 5,6 Mio. fiktiven Steueraufwand aus der Kapitalerhöhung 2012 sowie laufende Ertragsteuern in Höhe von EUR 3,6 Mio.

# Vermögens- und Finanzlage

	30.09.2	30.09.2012		31.12.2011	
	in EUR Mio.	in %	in EUR Mio.	in %	
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	4.275,0	92	2.928,8	88	
Sonstige langfristige Vermögenswerte	100,4	2	84,7	3	
Summe langfristige Vermögenswerte	4.375,4	94	3.013,5	91	
Kurzfristiges Vermögen	94,1	2	120,9	4	
Zahlungsmittel	162,5	4	167,8	5	
Summe kurzfristige Vermögenswerte	256,6	6	288,7	9	
Bilanzsumme	4.632,0	100	3.302,2	100	
Eigenkapital	1.522,3	33	1.083,4	33	
Finanzverbindlichkeiten	2.631,0	57	1.834,7	56	
Steuerschulden	64,2	1	58,6	2	
Verbindlichkeiten gegen Fonds-Kommanditisten	6,9	0	7,3	0	
Pensionen	52,4	1	42,7	1	
Sonstige Verbindlichkeiten	355,2	8	275,5	8	
Summe Verbindlichkeiten	3.109,7	67	2.218,8	67	
Bilanzsumme	4.632,0	100	3.302,2	100	

Die größte Bilanzposition stellen die als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien dar, die sich insbesondere durch den Erwerb der BauBeCon Gruppe im dritten Quartal 2012 im Vergleich zum 31. Dezember 2011 um EUR 1.346,2 Mio. erhöht haben. Weitere Zukäufe mit Nutzen- und Lastenwechsel im Neunmonatszeitraum 2012 betreffen im Wesentlichen kleinere Portfolien in Düsseldorf und im Großraum Berlin.

Die Zugänge bei den sonstigen langfristigen Vermögenswerten betreffen aktive latente Steuern. Das kurzfristige Vermögen hat verkaufsbedingt abgenommen.

Neben den Zahlungsmitteln von EUR 162,5 Mio. verfügt die Deutsche Wohnen über zusätzliche, kurzfristig abrufbare Kreditlinien in Höhe von rund EUR 106 Mio.

Die Eigenkapitalquote des Konzerns beträgt nach den Kapitalerhöhungen Ende 2011 und im Juni 2012 sowie dem positiven Konzernergebnis für die ersten neun Monate 2012 ca. 33 %. Damit hat sich auch der EPRA NAV absolut erhöht:

in EUR Mio.	30.09.2012	31.12.2011
Eigenkapital (vor nicht beherrschenden Anteilen)	1.521,9	1.083,1
Verwässerter NAV	1.521,9	1.083,1
Marktwerte der derivativen Finanzinstrumente	143,4	95,0
Latente Steuern (netto)	28,8	33,2
EPRA NAV	1.694,1	1.211,3
Anzahl Aktien (in Mio.)	146,14	102,3
EPRA NAV in EUR je Aktie	11,59	11,84

Bei Kapitalerhöhungen werden üblicherweise zur Vergleichbarkeit von Zeitreihen die sich aus Kapitalerhöhungen ergebenden Effekte adjustiert (sogenanntes Scrip-Adjustment, hier rund 1,03). Unter Anwendung dieses Scrip-Adjustments betrug der bereinigte EPRA NAV je Aktie zum 31. Dezember 2011 EUR 11,50 je Aktie, sodass der EPRA NAV je Aktie zum 30. September 2012 – trotz Dividendenausschüttung – leicht anstieg.

Die Finanzverbindlichkeiten haben sich im Vergleich zum Jahresende 2011 im Wesentlichen durch die Neu-aufnahme von Darlehen (ca. EUR 812 Mio.) zur Finanzierung von Zukäufen absolut erhöht, wobei laufende Tilgungen und Sondertilgungen aufgrund von Immobilienkäufen gegenläufig wirkten (ca. EUR 98 Mio.).

Der Verschuldungsgrad (ausgedrückt als Loan to Value) hat sich gegenüber dem 31. Dezember 2011 trotz der Aufnahme von ca. EUR 812 Mio. Fremdkapital für Immobilienzukäufe aufgrund der Liquiditätszuflüsse aus den Kapitalerhöhungen in 2011 und 2012 nur leicht erhöht:

in EUR Mio.	30.09.2012	31.12.2011
Finanzverbindlichkeiten	2.631,0	1.834,7
Zahlungsmittel	-162,5	-167,8
Nettofinanzverbindlichkeiten	2.468,5	1.666,9
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	4.275,0	2.928,8
Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte	28,4	37,4
Zum Verkauf bestimmte Grundstücke und Gebäude	44,0	63,5
	4.347,4	3.029,7
Loan to Value Ratio in %	56,8	55,0

Der Verschuldungsgrad (ausgedrückt als Loan to Value) beträgt zum Stichtag rund 57%. Der durchschnittliche Zinssatz des Kreditportfolios hat sich per 30. September 2012 auf 3,76% (30. September 2011: 4,1%) bei einer Hedging-Quote von 87% reduziert. Das Prolongationsvolumen auf Basis heutiger Restschuld (inklusive abgegrenzter Zinsen) bis einschließlich 2014 beträgt lediglich rund EUR 106 Mio. Zudem konnte das Kreditportfolio durch eine Ausweitung der Fremdfinanzierungspartner weiter diversifiziert werden. Insgesamt weist die Deutsche Wohnen eine stabile und robuste Finanzierungsstruktur auf.

Von den Steuerschulden entfallen EUR 48,1 Mio. (31. Dezember 2011: EUR 50,5 Mio.) auf den Barwert aus Verpflichtungen aus der Pauschalbesteuerung von EK-02-Beständen, die bis 2017 mit gleichbleibenden Jahresraten von EUR 10,4 Mio. jeweils im dritten Quartal fällig werden. Mit der Übernahme der BauBeCon Gruppe haben sich die EK-02-Verpflichtungen zum 30. September 2012 um EUR 4,4 Mio. und eine Jahresrate von EUR 0,8 Mio. erhöht.

Die Pensionen haben sich hauptsächlich durch das Absinken des Rechnungszinssatzes von 4,66 % p.a. zum 31. Dezember 2011 auf 3,45 % erhöht. Weiterhin sind mit der Übernahme der BauBeCon Gruppe Pensionsverpflichtungen von ca. EUR 4,4 Mio. hinzugekommen.

Die sonstigen Verbindlichkeiten beinhalten folgende Posten:

in EUR Mio.	30.09.2012	31.12.2011
Derivative Finanzinstrumente	143,4	95,0
Passive latente Steuern	106,4	96,2
Übrige	105,4	84,3
Gesamt	355,2	275,5

Die Veränderung der sonstigen Verbindlichkeiten ist hauptsächlich auf den mit der Marktbewertung verbundenen Anstieg der derivativen Finanzinstrumente (Zinsswaps) zurückzuführen. Die Zinsswaps dienen der Absicherung von Zinsänderungsrisiken.

Der Cashflow des Konzerns stellt sich wie folgt dar:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit		
vor EK-02-Zahlungen	56,7	36,6
EK-02-Zahlungen	-8,5	-8,5
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-1.180,9	- 133,1
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	1.127,4	101,1
Nettoveränderung der Zahlungsmittel	-5,3	-3,9
Zahlungsmittel zu Beginn der Periode	167,8	46,0
Zahlungsmittel am Ende der Periode	162,5	42.1

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit ist aufgrund der Liquiditätsbeiträge der BauBeCon Gruppe, der anderen Zukäufe und aufgrund des Zahlungseingangs aus dem Vergleich zwischen RREEF und Deutsche Wohnen in Höhe von EUR 20 Mio. gestiegen. Gegenläufig wirkten die Kosten im Zusammenhang mit der BauBeCon Transaktion.

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit der ersten neun Monate des Geschäftsjahres 2012 enthält Mittelzuflüsse aus Wohnungsverkäufen in Form von Kaufpreisen bzw. Anzahlungen in Höhe von EUR 128,6 Mio. Demgegenüber sind im Wesentlichen für Investitionen und Zukäufe EUR 1.309,0 Mio. abgeflossen. Von diesen EUR 1.309,0 Mio. entfallen EUR 1.285 Mio. auf den Erwerb von Immobilien. Weitere EUR 20,1 Mio. betreffen werterhöhende Investitionen in den Bestand. Die übrigen Investitionen betreffen Investitionen in eigene Verwaltungsgebäude, Betriebs- und Geschäftsausstattung sowie Software.

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit beinhaltet in den ersten neun Monaten 2012 Zuflüsse aus der Aufnahme neuer Darlehen in Höhe von EUR 811,8 Mio. und Abflüsse aus Tilgungen in Höhe von EUR 98,1 Mio. Im Vorjahreszeitraum ist die Refinanzierung eines Portfolios in Höhe von rund EUR 400 Mio. sowohl als Tilgung als auch als Neuaufnahme enthalten. Im Rahmen der BauBeCon Transaktion sind einmalige Aufwendungen in Höhe von EUR 7,1 Mio. angefallen. Im ersten Halbjahr 2012 sind dem Konzern aus der Kapitalerhöhung vom Juni 2012 EUR 461,2 Mio. als Bruttoemissionserlös zugeflossen. Von den erwarteten Kosten der Kapitalerhöhung in Höhe von ca. EUR 17,5 Mio. sind bis zum Stichtag EUR 16,8 Mio. gezahlt worden. Weiterhin wurde die Dividende für das vorangegangene Geschäftsjahr (EUR 23,5 Mio., Vorjahr: EUR 16,4 Mio.) ausgezahlt.

Die für uns maßgebliche Kennzahl Funds from Operations (FFO) ohne Verkauf ist im Vergleich zum Vorjahreszeitraum aufgrund von Zukäufen und dank operativer Verbesserungen im Bestand um ca. 31% gestiegen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Periodenergebnis	50,8	19,7
Ergebnis Verkauf	-14,6	-7,2
Abschreibungen	2,2	2,5
Wertanpassung der deriva- tiven Finanzinstrumente	0,1	0,2
Nicht liquiditätswirksame Finanzaufwendungen	8,2	9,3
Latente Steuern	12,5	15,6
Steuervorteil aus Kapitalerhöhungskosten	5,6	0,0
Einmalige Erträge aus RREEF Vergleich	-20,0	0,0
Transaktionskosten BauBeCon	7,6	0,0
FFO (ohne Verkauf)	52,4	40,1
FFO (ohne Verkauf) je Aktie in EUR	0,45	0,49
Durchschnittliche Anzahl der ausgegebenen Aktien in Mio.	117,50	81,84
FFO (inklusive Verkauf)	67,0	47,3
FFO (inklusive Verkauf) je Aktie in EUR	0,57	0,58
Durchschnittliche Anzahl der ausgegebenen Aktien in Mio.	117,50	81,84

Die Kapitalerhöhungen Ende 2011 sowie Ende Juni 2012 haben die durchschnittliche Anzahl der ausgegebenen Aktien in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2012 im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um ca. 44% erhöht, während sich der FFO (ohne Verkauf) zunächst nur um ca. 29% erhöhte. Dadurch sank der FFO (ohne Verkauf) je Aktie um ca. 10%. Dies liegt insbesondere daran, dass die FFO-Beiträge der BauBeCon Bestände erst seit einem Monat in den FFO für 2012 einfließen, während sich die Aktienzahl bereits seit ca. drei Monaten erhöht hat.

Bereinigt man die Kapitalerhöhungen 2011 und 2012 für den nachhaltigen FFO (ohne Verkauf) je Aktie für die ersten neun Monate des Geschäftsjahres (sogenanntes Scrip-Adjustment von rund 1,06), beläuft sich der nachhaltige FFO (ohne Verkauf) je Aktie für die ersten neun Monate des Geschäftsjahres 2011 auf EUR 0,46 je Aktie.

### Börse und Deutsche Wohnen Aktie

# Konjunktur und Finanzmärkte

Die Konjunktur in Deutschland ist von der anhaltenden Krise im Euro-Raum und von der insgesamt schwächeren Entwicklung der Weltkonjunktur geprägt. Das noch im ersten Quartal 2012 deutlich angestiegene Wirtschaftswachstum verlor im zweiten Quartal bereits an Dynamik. Im zweiten Halbjahr 2012 wird das Wirtschaftswachstum – nach Aussagen des Deutschen Instituts für Wirtschaftsforschung (DIW) - nochmals nachlassen. Positive Impulse auf die Wirtschaft sieht das DIW durch den Beschluss der Europäischen Zentralbank (EZB), unbegrenzt Staatsanleihen an den Sekundärmärkten aufzukaufen. Auf dem Arbeitsmarkt werden die Wirtschaftsprognosen zu einem kurzfristigen Rückgang der Beschäftigung führen. Dennoch stellt sich die Beschäftigungssituation in Deutschland insbesondere im europäischen Vergleich als insgesamt gut dar. Den zukünftigen Verlauf der Konjunktur in Deutschland sehen die Experten bis zum Jahresende hin eher stagnierend und zum Jahreswechsel wieder ansteigend. Für 2012 erwartet das DIW nun ein Wirtschaftswachstum von 0,9 % (vorher 1,0  $\%^{11}$ ) und für 2013 von 1,6 % (vorher 1,9  $\%^{11}$ ). In den Prognosen wird dabei unterstellt, dass die Krise im Euroraum an Schärfe verliert, die Weltwirtschaft zum Jahreswechsel wieder stärker wächst und die günstigen Finanzierungsbedingungen in Deutschland bestehen bleiben.2]

Trotz der anhaltenden Wirtschaftskrise in den Euro-Ländern entwickeln sich die Finanzmärkte im Jahr 2012 positiv. Besonders am Anfang des zweiten Halbjahres zeigten die Kurse deutliche Steigerungen auf, nachdem im zweiten Quartal vornehmlich rückläufige Kurse zu sehen waren. Auch hier wirkte sich die Entscheidung der EZB, Staatsanleihen von Krisenstaaten unbegrenzt aufzukaufen, positiv auf die weitere Entwicklung der Kurse aus.

Im Vergleich zu Ende 2011 stieg der DAX um 22% und auch der MDAX konnte einen Zuwachs von 23% verzeichnen. Zum Ende der ersten neun Monate des Jahres 2012 notierte der DAX bei 7.216 und der MDAX bei 10.978 Punkten. Die Kurse der immobilienspezifischen Vergleichsindizes für den Raum Europa und Deutschland – EPRA Europe und EPRA Germany – steigerten sich in den Monaten Januar bis September ebenfalls. Dabei wuchs der EPRA Europe um 15% und der EPRA Germany um 25% an.

<sup>&</sup>lt;sup>1]</sup> DIW Sommergrundlinien 2012

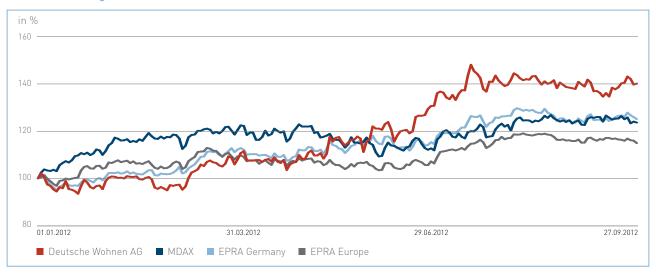
<sup>&</sup>lt;sup>2]</sup> DIW Herbstgrundlinien 2012

### Aktie der Deutsche Wohnen AG

Die Aktie der Deutsche Wohnen AG entwickelte sich ab der zweiten Hälfte des Jahres weitaus positiver als die Finanzmärkte und deutlich besser als die Kurse der Immobilien-Vergleichsindizes. Die Aktie schloss zum Ende des dritten Quartals bei EUR 13,67. Dieser Kurs stellt eine signifikante Steigerung von 40 %, bereinigt um die Dividenden- und Kapitalausschüttung im Juni 2012, im Vergleich zum Schlusskurs des Vorjahres dar.

Vor dem Hintergrund der bestehenden Unsicherheiten über den weiteren Verlauf der Schulden- und Finanzkrise in Europa wählten Investoren sichere Anlageformen wie die Assetklasse Wohnen in Deutschland. Daneben war die Deutsche Wohnen AG wegen ihrer guten Unternehmenszahlen, ihrer erfolgreichen Akquisitionen und Kapitalerhöhung ein gesuchter Wert. Wir sehen in der positiven Entwicklung des Aktienkurses auch eine Bestätigung unseres Geschäftsmodells und der eingeschlagenen Strategie.

### Kursentwicklung der Aktie 9M/2012 (indexiert)



9M/2012	9M/2011
rd. 146,14	81,84
13,67	10,00 (9,26) 4)
rd. 1.998	818
14,44	12,00 (11,11) 4)
9,60 (9,15)3)	9,33 (8,63)4)
344.621	231.812
	rd. 146,14  13,67  rd. 1.998  14,44  9,60 (9,15)31

<sup>1)</sup> Schlusskurs Xetra-Handel

Zum 30. September 2012 beträgt die Marktkapitalisierung knapp EUR 2,0 Mrd. Dies bedeutet eine deutliche Steigerung zum Vorjahreswert von weit über 100%. Die Deutsche Wohnen ist somit im Wettbewerbervergleich derzeit das größte börsennotierte Immobilienunternehmen in Deutschland. Ferner hat sich die Liquidität der Aktie, das heißt das durchschnittliche Volumen der gehandelten Stücke, im Vergleich zum Vorjahreswert signifikant um fast 50% erhöht.

<sup>&</sup>lt;sup>2)</sup> Xetra-Tagesvolumen (gehandelte Stücke)

<sup>3)</sup> Kurse in Klammern angepasst um Kapitalerhöhung und Dividendenzahlung in 2012

<sup>&</sup>lt;sup>41</sup> Kurse in Klammern angepasst um Kapitalerhöhung in 2011 sowie Kapitalerhöhung und Dividendenzahlung in 2012

# **Analysten Coverage**

Derzeit wird die Aktie der Deutsche Wohnen von 22 Analysten beobachtet. Edge Capital führt die Coverage der Deutsche Wohnen Aktie nicht mehr fort und ist in den Statistiken nicht mehr enthalten. Hingegen hat die Barclays Bank die Coverage unserer Aktie aufgenommen.

Die Kursziele bewegen sich zwischen EUR 10,20 und EUR 17,40. 15 Analysten haben ein Kursziel von EUR 14,00 und höher. Davon wiederum geben acht Analysten ein Kursziel von EUR 15,00 und höher an.

Der überwiegende Anteil der Analysten bewertet die Aktie der Deutsche Wohnen positiv. In der nachfolgenden Tabelle befindet sich eine detaillierte Aufstellung zu den aktuellen Ratingeinschätzungen der Analysten:

Rating	Anzahl
Kaufen/Buy/Overweight/Outperform	9
Halten/Hold/Neutral/Equal-Weight	11
Verkaufen/Sell	2

### IR-Aktivitäten

Wir möchten unseren Aktionären, unseren Investoren sowie unseren Analysten einen umfassenden und transparenten Einblick in die Strategie sowie die Entwicklung der Deutsche Wohnen AG geben. Eine zeitnahe und ausführliche Berichterstattung sowie ein regelmäßiger Dialog sind fester Bestandteil unserer Investor Relations-Aktivitäten. Insbesondere die Gespräche mit nationalen und internationalen Investoren fördern wir über die weltweite Teilnahme an Konferenzen. In den ersten neun Monaten des Jahres 2012 nahmen wir unter anderem an der EPRA Konferenz und der IIA in Berlin sowie an der Expo Real in München teil. Zudem waren wir auf verschiedenen nationalen und internationalen Konferenzen vertreten: Von der HSBC und der Deutsche Bank in Frankfurt am Main, von Credit Suisse, Morgan Stanley sowie J.P. Morgan in London, von dem Bankhaus Lampe in Baden-Baden, von der Commerzbank in New York und Boston, von Kempen & Co. in Amsterdam, von Merrill Lynch in New York sowie von Goldman Sachs/Berenberg Bank wie auch von UniCredit/Kepler in München.

Neben der Teilnahme an oben genannten Konferenzen führten wir in den letzten neun Monaten Roadshows in New York, Boston, London, Paris, Amsterdam sowie Wien durch.

Auch in Zukunft steht ein intensiver Dialog mit unseren Investoren im Mittelpunkt unserer Aktivitäten.

Nachtragsbericht Risikobericht Prognosebericht

# Nachtragsbericht

Am 24. Oktober 2012 hat die Deutsche Wohnen AG zu einer außerordentlichen Hauptversammlung am 4. Dezember 2012 in Frankfurt am Main zur Beschlussfassung über die Schaffung eines neuen genehmigten Kapitals eingeladen.

Am 31. Oktober 2012 hat die Deutsche Wohnen eine Aufhebungsvereinbarung mit der Prelios-Gruppe bezüglich des bestehenden Verwaltervertrags der BauBeCon Bestände abgeschlossen. Die Aufhebungsvereinbarung regelt unter anderem die einzelnen Integrationsschritte bis zum 31. Mai 2013. Damit wurde der Grundstein für eine erfolgreiche Integration gelegt.

Weitere wesentliche Ereignisse nach dem Stichtag sind uns nicht bekannt.

# Risikobericht

Hinsichtlich der Risiken der künftigen Geschäftsentwicklung verweisen wir auf die im Risikobericht des Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2011 gemachten Angaben.

# Prognosebericht

Die ersten neun Monate 2012 sind für die Deutsche Wohnen sehr erfolgreich verlaufen. Nach der Erhöhung unserer Prognose für das laufende Geschäftsjahr im Rahmen der Halbjahresberichterstattung erhöhen wir erneut unsere nachhaltige FFO-Prognose (ohne Verkauf) für 2012 auf mindestens EUR 65 Mio. Den FFO (inklusive Verkauf) prognostizieren wir somit für das laufende Geschäftsjahr auf mindestens EUR 85 Mio.



# KONZERNBILANZ

# zum 30. September 2012

in TEUR	30.09.2012	31.12.2011
AKTIVA		
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	4.274.958	2.928.81
Sachanlagen	19.477	18.63
Immaterielle Vermögenswerte	2.691	2.51
Sonstige langfristige Vermögenswerte	550	56
Aktive latente Steuern	77.640	63.03
Langfristige Vermögenswerte	4.375.316	3.013.56
Zum Verkauf bestimmte Grundstücke und Gebäude	43.957	63.47
Andere Vorräte	2.906	2.93
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	13.338	13.95
Forderungen aus Ertragsteuern	1.450	79
Sonstige Vermögenswerte	4.056	2.32
Zahlungsmittel	162.548	167.82
Zwischensumme kurzfristige Vermögenswerte	228.255	251.32
Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte	28.424	37.38
Kurzfristige Vermögenswerte	256.679	288.71
Summe Aktiva	4,631,995	3.302.27

in TEUR	30.09.2012	31.12.201
PASSIVA		
Auf die Anteilseigner des Mutterunternehmens entfallendes Eigenkapital		
Gezeichnetes Kapital	146.143	102.30
Kapitalrücklage	901.573	496.17
Kumuliertes Konzernergebnis	474.226	484.59
	1.521.942	1.083.07
Nicht beherrschende Anteile	351	30
Summe Eigenkapital	1.522.293	1.083.37
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	2.517.594	1.728.29
Pensionsverpflichtungen	52.448	42.66
Steuerschulden Steuerschulden	36.136	41.22
Derivative Finanzinstrumente	100.678	71.73
Sonstige Rückstellungen	8.012	8.26
Passive latente Steuern	106.409	96.21
Summe langfristige Verbindlichkeiten	2.821.277	1.988.38
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	113.391	106.38
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	75.265	35.63
Verbindlichkeiten gegenüber Fonds-Kommanditisten	6.906	7.28
Sonstige Rückstellungen	6.543	3.29
Derivative Finanzinstrumente	42.771	23.24
Steuerschulden	28.041	17.41
Sonstige Verbindlichkeiten	15.508	37.26
Summe kurzfristige Verbindlichkeiten	288.425	230.51
Summe Passiva	4.631.995	3.302.2

# KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

für den Zeitraum vom 1. Januar bis zum 30. September 2012

in TEUR	9M/2012	9M/2011	Q3/2012	Q3/2011
Einnahmen aus der Wohnungsbewirtschaftung	164.098	144.676	60.349	49.080
Aufwendungen aus der Wohnungsbewirtschaftung	-28.651	- 26.305	-11.516	- 10.351
Ergebnis aus der Wohnungsbewirtschaftung	135.447	118.371	48.833	38.729
Verkaufserlöse	121.831	85.721	39.346	26.145
Verkaufskosten	-8.183	-5.422	-2.146	-2.571
Buchwertabgang	- 99.053	-73.093	-31.662	-21.403
Ergebnis aus Verkauf	14.595	7.206	5.538	2.171
Erlöse aus Pflege und Betreutes Wohnen	30.879	30.498	11.106	10.08
Aufwendungen für Pflege und Betreutes Wohnen	-23.134	-23.161	-8.222	- 7.780
Ergebnis aus Pflege und Betreutes Wohnen	7.745	7.337	2.884	2.30
Verwaltungskosten	-25.314	-23.003	-9.279	-7.66
Sonstige Aufwendungen/Erträge	19.148	-1.108	- 528	- 66
Zwischenergebnis	151.621	108.803	47.448	34.87
Abschreibungen	-2.224	-2.462	- 788	-83
Ergebnis vor Steuern und Zinsen (EBIT)	149.397	106.341	46.660	34.040
Finanzerträge	1.591	390	852	11
Ergebnis aus der Marktwertanpassung derivativer Finanzinstrumente	-142	- 179	-80	-49
Finanzaufwendungen	- 78.389	- 69.128	-28.369	- 23.52
Ergebnis vor Steuern	72.457	37.424	19.063	10.14
Ertragsteuern	-21.685	- 17.695	-5.221	- 7.35
Periodenergebnis	50.772	19.729	13.842	2.78
Davon entfallen auf:				
Anteilseigner des Mutterunternehmens	50.772	19.729	13.842	2.783
Nicht beherrschende Anteile	0	0	0	(
	50.772	19.729	13.842	2.783
Ergebnis je Aktie				
Unverwässert in EUR	0,43	0,24	0,07	0,0
Verwässert in EUR	0,43	0,24	0,07	0,0

# KONZERN-GESAMTERGEBNISRECHNUNG

für den Zeitraum vom 1. Januar bis zum 30. September 2012

in TEUR	9M/2012	9M/2011	Q3/2012	Q3/2011
Periodenergebnis	50.772	19.729	13.842	2.783
Sonstiges Ergebnis				
Nettoverlust/Nettogewinn aus derivativen Finanzinstrumenten	-48.335	-24.314	-31.523	-41.64
Ertragsteuereffekte	15.041	7.566	9.809	12.95
	-33.294	-16.748	-21.714	-28.69
Versicherungsmathematische Verluste/Gewinne	-6.171	2.450	-1.275	
Ertragsteuereffekte	1.850	- 735	381	
	-4.321	1.715	-894	
Sonstiges Ergebnis nach Steuern		- 15.033	-22.608	-28.69
Gesamtergebnis nach Steuern	13.157	4.696	-8.766	-25.91
Davon entfallen auf:				
Anteilseigner des Mutterunternehmens	13.157	4.696	-8.766	- 25.91
Nicht beherrschende Anteile		0	0	

# KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG

für den Zeitraum vom 1. Januar bis zum 30. September 2012

n TEUR	9M/2012	9M/201
Betriebliche Tätigkeit		
Periodenergebnis	50.772	19.72
Finanzerträge	- 1.591	-39
Finanzaufwendungen	78.389	69.12
Ertragsteuern	21.685	17.69
Periodenergebnis vor Steuern und Zinsen	149.255	106.16
Zahlungsunwirksame Aufwendungen/Erträge		
Abschreibungen	2.224	2.46
Anpassung der Zinsswaps	142	17
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen/Erträge	- 20.577	- 15.33
/eränderung des Nettoumlaufvermögens		
Änderung der Forderungen, Vorräte und sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte	2.637	4.78
Änderung der operativen Verbindlichkeiten	-9.717	-4.71
Operativer Cashflow	123.964	93.53
Gezahlte Zinsen	-68.072	- 57.78
Erhaltene Zinsen	1.591	39
Gezahlte/Erhaltene Steuern ohne EK-02-Zahlungen	-742	48
Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit vor EK-02-Zahlungen	56.741	36.61
EK-02-Zahlungen	-8.506	-8.50
Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit	48.235	28.11
nvestitionstätigkeit		
Einzahlungen aus Verkäufen	128.617	90.63
Auszahlungen für Investitionen	-1.308.950	-216.44
Einzahlungen aus Fördermitteln für Investitionen	0	36
Auszahlungen an Fonds-Kommanditisten	- 538	-7.73
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-1.180.871	- 133.18
Finanzierungstätigkeit		
Einzahlungen aus der Aufnahme von Darlehen	811.752	587.09
Tilgung von Darlehen	- 98.105	-469.61
Einmalige Finanzierungskosten für BauBeCon Transaktion	-7.101	
Einzahlungen aus der Kapitalerhöhung	461.157	
Kosten der Kapitalerhöhung	-16.819	
Auszahlung Dividende	- 23.529	- 16.36
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	1.127.355	101.10
Nettoveränderung der Zahlungsmittel	- 5.281	-3.95
Zahlungsmittel zu Beginn der Periode	167.829	46.01
Zahlungsmittel am Ende der Periode	162.548	42.05

# KONZERN-EIGENKAPITALVERÄNDERUNGSRECHNUNG

zum 30. September 2012

in TEUR	JR Kumuliertes Konzer		rtes Konzern	ergebnis				
	Grund- kapital	Kapital- rücklage	Pensionen	Cashflow Hedge Rücklage	Übrige Rücklagen	Zwischen- summe	Nicht be- herrschende Anteile	Eigen- kapita
Eigenkapital zum 1. Januar 2011	81.840	370.048	- 2.333	-38.173	478.188	889.570	302	889.872
Periodenergebnis					19.729	19.729		19.729
Sonstiges Ergebnis			1.715	-16.748		- 15.033		- 15.030
Gesamtergebnis			1.715	-16.748	19.729	4.696	0	4.69
Dividendenzahlung					- 16.368	- 16.368	0	- 16.368
Eigenkapital zum 30. September 2011	81.840	370.048	-618	- 54.921	481.549	877.898	302	878.200
Eigenkapital zum 1. Januar 2012	102.300	496.174	-1.261	-61.380	547.239	1.083.072	302	1.083.374
Periodenergebnis					50.772	50.772	0	50.77
Sonstiges Ergebnis			-4.321	-33.294		-37.615		-37.61
Gesamtergebnis			-4.321	-33.294	50.772	13.157	0	13.15
Kapitalerhöhung	43.843	417.314				461.157		461.15
Kapitalerhöhungs- kosten abzüglich Steuereffekt		- 11.915				- 11.915		- 11.91
Veränderung nicht beherrschende Anteile						0	49	4'
Dividendenzahlung					-23.529	- 23.529		- 23.52

# ANHANGANGABEN

# Allgemeine Informationen

Die Geschäftstätigkeit der Deutsche Wohnen AG beschränkt sich auf ihre Holdingtätigkeit für die im Konzern zusammengefassten Unternehmen. Dazu gehören insbesondere Recht, Personal, Finanzierung/ Controlling/Rechnungswesen sowie Kommunikation/ Marketing und Investor Relations. Die operativen Tochtergesellschaften konzentrieren sich auf die Wohnungsbewirtschaftung und den Verkauf der hauptsächlich im Großraum Berlin, in der Region Rhein-Main und in Hannover/Braunschweig/Magdeburg befindlichen Immobilien sowie den Bereich Pflege und Betreutes Wohnen.

Der Konzernabschluss wird in Euro (EUR) aufgestellt. Sofern nichts anderes angegeben ist, werden sämtliche Werte auf Tausend Euro (TEUR) bzw. Millionen Euro (EUR Mio.) gerundet. Aus rechentechnischen Gründen können bei Tabellen und Verweisen Rundungsdifferenzen zu den sich mathematisch exakt ergebenden Werten auftreten.

# Grundlagen und Methoden des Konzernabschlusses

Der verkürzte Konzern-Zwischenabschluss für den Zeitraum vom 1. Januar bis zum 30. September 2012 wurde gemäß IAS 34 Zwischenberichterstattung, wie er in der EU anzuwenden ist, aufgestellt. Der verkürzte Konzern-Zwischenabschluss ist nicht geprüft oder einer prüferischen Durchsicht unterzogen worden.

Dieser Zwischenabschluss enthält nicht alle für einen Konzernabschluss erforderlichen Informationen und Angaben und ist daher in Verbindung mit dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2011 zu lesen.

Die Erstellung des Konzernabschlusses erfolgt grundsätzlich unter Anwendung des Anschaffungskostenprinzips. Hiervon ausgenommen sind insbesondere die als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien und derivative Finanzinstrumente, welche zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden.

Der Konzernabschluss umfasst den Abschluss der Deutsche Wohnen und ihrer Tochterunternehmen zum 30. September 2012. Die Abschlüsse der Tochterunternehmen werden unter Anwendung einheitlicher Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden zum gleichen Bilanzstichtag aufgestellt wie der Abschluss des Mutterunternehmens.

Bei der Erstellung des Konzernabschlusses werden Ermessensentscheidungen, Schätzungen und Annahmen vom Management gemacht, die sich auf die Höhe der zum Stichtag ausgewiesenen Erträge, Aufwendungen, Vermögenswerte und Schulden sowie den Ausweis von Eventualschulden auswirken. Durch die mit diesen Annahmen und Schätzungen verbundene Unsicherheit könnten jedoch Ergebnisse entstehen, die in der Zukunft zu erheblichen Anpassungen des Buchwerts der betroffenen Vermögenswerte oder Schulden führen.

Die Geschäftstätigkeit der Deutsche Wohnen ist im Wesentlichen frei von Saison- oder Konjunktureinflüssen.

Seit dem 2. Januar 2012 wird die Deutsche Wohnen Reisholz GmbH, Berlin (vormals: FdR Reisholz Verwaltungs-GmbH, Essen), als mittelbar hundertprozentige Tochtergesellschaft vollkonsolidiert. Seit dem 1. Juni 2012 wird die Seniorenstift "Am Lunapark" GmbH, Leipzig, als mittelbar hundertprozentige Tochtergesellschaft vollkonsolidiert. Seit dem 1. Juli 2012 wird die Marienfelder Allee 212–220 Grundstücksgesellschaft GbR, Berlin, aufgrund einer Mehrheitsbeteiligung von 96% als mittelbare Tochtergesellschaft vollkonsolidiert. Seit dem 1. September 2012 werden die Gesellschaften der BauBeCon Gruppe als mittelbar hundertprozentige Tochtergesellschaften vollkonsolidiert: BauBeCon Assets GmbH, Hannover; BauBeCon BIO GmbH, Hannover; BauBeCon Immobilien GmbH, Hannover; BauBeCon Wohnwert GmbH, Hannover; Algarobo Holding B.V., Amsterdam, Niederlande; Hamnes Investments B.V., Amsterdam, Niederlande; Intermetro B.V., Amsterdam, Niederlande; patus 216. GmbH, Hannover; patus 217. GmbH, Hannover. Seit dem 30. August 2012 werden die Deutsche Wohnen Service GmbH, Berlin, als direkte und die Deutsche Wohnen Service Braunschweig GmbH, Berlin, als mittelbar hundertprozentige Tochtergesellschaften vollkonsolidiert. Dabei handelt es sich nicht um Unternehmenszusammenschlüsse nach IFRS 3. Im zweiten Quartal 2012 wurden die Deutsche Wohnen Beteiligungsverwaltungs GmbH & Co. KG, Berlin, sowie die GEHAG Beteiligungs GmbH & Co. KG, Berlin, gegründet. Die Gesellschaften werden ab Gründung als mittelbar hundertprozentige Tochtergesellschaften vollkonsolidiert. Darüber hinaus haben sich im Konsolidierungskreis keine Veränderungen ergeben.

# Änderung von Bilanzierungsund Bewertungsmethoden

Die Deutsche Wohnen wendet im Vergleich zum Vorjahreszeitraum grundsätzlich die gleichen Bilanzierungsund Bewertungsmethoden an.

In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2012 wurden die neu anzuwendenden Standards und Interpretationen, die verpflichtend für Geschäftsjahre anzuwenden sind, die nach dem 1. Januar 2012 begonnen haben, vollständig angewandt.

# Ausgewählte Erläuterungen zur Konzernbilanz

Das Vermögen des Deutsche Wohnen Konzerns besteht zu 92% aus als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien. Zum 31.12.2011 wurden die als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien einer detaillierten Bewertung unterzogen und mit dem beizulegenden Zeitwert bilanziert. Für Zwecke der unterjährigen Berichterstattung wird die Angemessenheit der Bewertungen laufend überprüft. Zum 31.12.2012 werden die als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien erneut einer detaillierten Bewertung unterzogen. Hinsichtlich der Bewertungsmethodik und -parameter verweisen wir auf den Konzernabschluss zum 31. Dezember 2011.

Das Sachanlagevermögen setzt sich im Wesentlichen aus technischen Anlagen sowie Betriebs- und Geschäftsausstattung zusammen.

Die derivativen Finanzinstrumente sind zum Zeitwert bilanzierte Zinsswaps, die nicht zu Spekulationszwecken, sondern ausschließlich dazu abgeschlossen wurden, die Zinsänderungsrisiken und damit Cashflowrisiken variabel verzinslicher Darlehen zu minimieren. Der negative Marktwert (netto) hat sich durch das gesunkene Zinsniveau im Vergleich zum 31. Dezember 2011 sowie durch die Aufnahme weiterer Zinssicherungsgeschäfte für Ankaufsfinanzierungen von EUR 95,0 Mio. auf EUR 143,4 Mio. erhöht.

Die Entwicklung des Eigenkapitals ist der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung auf der Seite 27 zu entnehmen.

Die Finanzverbindlichkeiten haben sich im Vergleich zum 31. Dezember 2011 insbesondere durch die Neuaufnahme von Darlehen erhöht

Die Pensionsverpflichtungen wurden zum Stichtag mit einem Abzinsungsfaktor von 3,45% p.a. (31. Dezember 2011: 4,66% p.a.) bewertet. Dieser leitet sich aus einer Rendite festverzinslicher Industrieanleihen ab.

Die Steuerschulden berücksichtigen im Wesentlichen die Zahlungsverpflichtung für die Pauschalbesteuerung der EK-02-Bestände.

# Ausgewählte Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Die Einnahmen aus der Wohnungsbewirtschaftung setzen sich wie folgt zusammen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Sollmieten	167,5	148,5
Zuschüsse	1,9	2,1
	169,4	150,6
Erlösschmälerungen	-5,3	-5,9
	164,1	144,7

Die Aufwendungen aus der Wohnungsbewirtschaftung setzen sich wie folgt zusammen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Instandhaltungskosten	-21,0	-20,1
Nicht umlagefähige Betriebskosten	-3,7	-4,4
Inkasso	-1,7	-1,2
Sonstige Erträge/Kosten	-2,3	-0,6
	-28,7	- 26,3

Das Ergebnis aus Verkauf berücksichtigt die Verkaufserlöse, Verkaufskosten und Buchwertabgänge der als Finanzinvestition gehaltenen Immobilien und der zum Verkauf bestimmten Grundstücke und Gebäude.

Das Ergebnis aus Pflege und Betreutes Wohnen setzt sich wie folgt zusammen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Einnahmen für Pflege und Betreutes Wohnen	30,9	30,5
Pflege- und Verwaltungskosten	-8,0	-8,5
Personalaufwendungen	- 15,2	-14,7
	7,7	7,3

Die Finanzaufwendungen setzen sich wie folgt zusammen:

in EUR Mio.	9M/2012	9M/2011
Laufende Zinsaufwendungen	-63,1	- 59,8
Aufzinsung von Verbindlich- keiten und Pensionen	-8,2	-9,3
Einmalige Finanzierungskosten für BauBeCon Transaktion	-7,1	0,0
	-78,4	- 69,1

# Angaben zur Kapitalflussrechnung

Der Finanzmittelfonds besteht aus Kassen- und Bankguthaben. Daneben haben wir frei verfügbare Linien bei Banken in Höhe von rund EUR 106 Mio.

# Angaben zur Segmentberichterstattung

Die folgende Tabelle zeigt die Segmenterlöse und das Segmentergebnis für den Deutsche Wohnen Konzern:

in EUR Mio.	Außenum	satz	Interner Umsatz		
	9M/2012	9M/2011	9M/2012	9M/2011	
Segmente					
Wohnungsbewirtschaftung	164,1	144,711	1,6	1,6	
Verkauf	121,8	85,7	7,9	6,2	
Pflege und Betreutes Wohnen	30,9	30,5 <sup>1)</sup>	0,0	0,0	
Überleitung Konzernabschluss					
Zentralfunktion und sonstige operative Aktivitäten	0,2	0,2	23,1	21,	
Konsolidierungen und sonstige Überleitung	-0,2	-0,2	-32,6	-29,	
	316,8	260,9	0,0	0,0	

in EUR Mio.	Gesamte	Gesamter Umsatz		Segmentergebnis		Vermögen	
	9M/2012	9M/2011	9M/2012	9M/2011	30.09.2012	31.12.2011	
Segmente							
Wohnungsbewirtschaftung	165,7	146,3	135,4	118,4	4.285,5	2.938,8	
Verkauf	129,7	91,9	14,6	7,2	80,4	110,3	
Pflege und Betreutes Wohnen	30,9	30,5	7,7	7,3	3,8	3,0	
Jberleitung Konzernabschluss							
Zentralfunktion und sonstige operative Aktivitäten	23,3	22,2	-6,1	-24,1	183,3	186,4	
Konsolidierungen und sonstige Überleitung	-32,8	-29,9	0,0	0,0	0,0	0,0	
	316,8	261,0	151,6	108,8	4.553,0	3.238,5	

# Sonstige Angaben

# Nahestehende Unternehmen und nahestehende Personen

Herr Dr. h.c. Wolfgang Clement, dessen gerichtliche Bestellung als Aufsichtsratsmitglied mit Ablauf der ordentlichen Hauptversammlung für das Geschäftsjahr 2011 endete, ist im Rahmen der Hauptversammlung am 6. Juni 2012 in den Aufsichtsrat gewählt worden.

Darüber hinaus haben sich bei den nahestehenden Unternehmen bzw. Personen im Vergleich zu den zum 31. Dezember 2011 gemachten Angaben keine wesentlichen Änderungen ergeben.

# Risikobericht

Hinsichtlich der Risiken der künftigen Geschäftsentwicklung verweisen wir auf die im Risikobericht des Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2011 gemachten Angaben.

Frankfurt am Main, November 2012

Deutsche Wohnen AG Der Vorstand

Michael Zahn

Helmut Ullrich Vorstandsvorsitzender Finanzvorstand Vorstand

# VERSICHERUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER

"Wir versichern nach bestem Wissen, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen der Konzern-Zwischenabschluss zum 30. September 2012 ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Zwischenbericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns beschrieben sind."

Frankfurt am Main, November 2012

Deutsche Wohnen AG Der Vorstand

Michael Zahn Vorstandsvorsitzender Finanzvorstand Vorstand

Lars Wittan Helmut Ullrich

# Disclaimer

Dieser Zwischenbericht enthält zukunftsgerichtete Aussagen mit damit verbundenen Risiken und Unwägbarkeiten. Die tatsächliche Geschäftsentwicklung und die Ergebnisse der Deutsche Wohnen AG sowie des Konzerns können in der Zukunft unter Umständen wesentlich von den diesem Zwischenbericht zugrunde gelegten Annahmen abweichen. Dieser Zwischenbericht stellt kein Angebot zum Verkauf und keine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren der Deutsche Wohnen AG dar. Dieser Zwischenbericht verpflichtet nicht zu einer Aktualisierung der darin enthaltenen Aussagen. Aufgrund von Rundungen addieren sich die in Tabellen dieses Zwischenberichts aufgeführten Zahlen teilweise nicht exakt zur jeweils angegebenen Gesamtsumme und die Prozentzahlen teilweise nicht exakt zu 100 % bzw. Zwischensummen auf.



12.11.2012 Veröffentlichung Zwischenbericht zum 30.09.2012 / 1.–3. Quartal
14.11.2012 DZ Bank Equity Conference, Frankfurt am Main
15.11.2012 Roadshow Brüssel
16.11.2012 Roadshow Paris
27.–28.11.2012 2012 UBS Global Real Estate CEO Conference, London
04.12.2012 Außerordentliche Hauptversammlung 2012, Frankfurt am Main

# **IMPRESSUM**

# Herausgeber

Deutsche Wohnen AG Firmensitz Pfaffenwiese 300 65929 Frankfurt am Main

Telefon 069 976 970 0 Telefax 069 976 970 4980

Büro Berlin Mecklenburgische Straße 57 14197 Berlin

Telefon 030 897 86 0 Telefax 030 897 86 100

info@deutsche-wohnen.com www.deutsche-wohnen.com

# Konzept und Gestaltung

 ${\sf HGB}$  Hamburger Geschäftsberichte GmbH & Co. KG, Hamburg